

CICLO ECONÓMICO DE CORTO PLAZO Y DESEMPLEO EN EL ÁREA METROPOLITANA DE CALI.



LUZ ADRIANA TASAMA MACIAS

**UNIVERSIDAD DE SAN BUENAVENTURA
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
PROGRAMA DE ECONOMÍA
BOGOTÁ D.C, 2006**

CICLO ECONÓMICO DE CORTO PLAZO Y DESEMPLEO EN EL ÁREA METROPOLITANA DE CALI.

LUZ ADRIANA TASAMA MACIAS

Trabajo de grado investigación básica descriptiva

Director
Econ. Sander A. Rangel Jiménez.

**UNIVERSIDAD DE SAN BUENAVENTURA
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
PROGRAMA DE ECONOMÍA
BOGOTÁ D.C, 2006**

Nota de aceptación

Firma del presidente del jurado

Firma del Jurado

Firma del Jurado

Bogotá, Diciembre de 2006

AGRADECIMIENTOS

Agradezco a Dios nuestro señor por la oportunidad que he tenido de crecer, aprender y mejorar junto a personas tan especiales para mí.

Doy Agradecimiento especial para mi familia, mis padres: Alba Lucia Macías Cabál y Fernando Tasamá Ramírez por creer en mi, por estar presentes en cada etapa de mi vida, apoyándome y guiándome, a mis hermanos: Angélica María Tasamá Macías y Andrés Fernando Tasamá Macías por su amor comprensión y apoyo incondicional, a Juan Manuel Mejía Henao por ser parte de mi inspiración y estar siempre a mi lado, a mis demás familiares: Inés Cabál, Inés Macías Cabál y Jorge Vásquez; Fanny Macías Cabál por tener la paciencia de esperarme con tanta vehemencia.

A mi tutor: Dr. Sander Rangel, por su amistad y guía durante el desarrollo de esta tesis. De igual forma deseo expresar mi agradecimiento al Decano Dr. Jesús Castillo por su amistad y apoyo desde que llegue a la universidad, al Comité Calificador de esta tesis: Dra. Vera Peres y el Dr. Luís Enrique Correa por ser parte de este proceso a la Dra. Clara Inés Molina y el Dr. Néstor Preciado y a la Dra. Luz Mery Guevara por su apoyo para la culminación de esta tesis.

A los profesores informantes y asistentes de la Universidad de San Buenaventura, por los aportes académicos y amistosos.

A la Universidad de San Buenaventura, por contribuir a la enseñanza para realizar este proyecto.

Deseo dejar constancia del más profundo y agradecimiento con mucho cariño, humildemente LUZ ADRIANA TASAMÁ MACÍAS.

CONTENIDO

INTRODUCCION**1. DEFINICION DEL PROBLEMA**

- 1.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA
- 1.2. OBJETIVOS
 - 1.2.1. Objetivo General
 - 1.2.2. Objetivos Específicos
- 1.3. JUSTIFICACIÓN
- 1.4. METODOLOGÍA
- 1.5. HIPÓTESIS

2. MARCO TEÓRICO: CICLOS ECONÓMICOS, EMPLEO Y PRECIOS

- 2.1. CICLOS ECONÓMICOS
 - 2.1.1. Teorías del Ciclo
 - 2.1.2. Definición del Ciclo Económico
 - 2.1.3. Factores pro-cíclicos
 - 2.1.4. Fases del Ciclo y sus Características
- 2.2. EMPLEO
 - 2.2.1. Definición de Fuerza Laboral de Trabajo
 - 2.2.2. Teoría del Empleo
 - 2.2.3. Población Total
 - 2.2.4. Población en Edad para Trabajar
 - 2.2.5. Población Económicamente Activa
 - 2.2.6. Ocupados y Desocupados
 - 2.2.7. Población Económicamente Inactiva
 - 2.2.8. Definiciones básicas del mercado laboral
 - 2.2.9. Variables e indicadores del mercado laboral
- 2.3. DESEMPLEO
 - 2.3.1. Medición del Desempleo
 - 2.3.2. Efectos del Desempleo
 - 2.3.3. Tipos de Desempleo

- 2.3.4. Duración del Desempleo
- 2.3.5. Posibles Causas del Desempleo
- 2.3.6. La Curva de Phillips
- 2.3.7. Ley de Okun
- 2.3.8. La Tasa Natural de Desempleo

3. MARCO CONCEPTUAL

4. CICLOS ECONÓMICOS Y DESEMPLEO EN CALI: ANÁLISIS DESCRIPTIVO

- 4.1 CONTEXTO ECONÓMICO REGIONAL
- 4.2 CRECIMIENTO ECONÓMICO
- 4.3 PRECIOS
- 4.4 EMPLEO

5. CICLOS ECONÓMICOS Y DESEMPLEO EN CALI: ANÁLISIS INFERENCIAL

- 5.1 VARIABLES ANALIZADAS
- 5.2 CICLO ECONÓMICO EN EL VALLE
- 5.3 CORRELACIÓN ENTRE VARIABLES
- 5.4 ANÁLISIS DE REGRESIÓN
 - 5.4.1 Inflación y Crecimiento
 - 5.4.2 Desempleo y Crecimiento
 - 5.4.3 Inflación y Desempleo
 - 5.4.4 Modelo de Regresión Múltiple

6. CONCLUSIONES

BIBLIOGRAFÍA

ANEXOS

INTRODUCCIÓN

En años recientes, la globalización y liberalización de los mercados mundiales han impulsado la búsqueda de menores costos de producción y de crecientes niveles de productividad y competitividad por parte de las empresas. Lo anterior, junto con la dinámica del cambio tecnológico, ha llevado a una transformación radical de las organizaciones productivas.

Esta transformación se ha caracterizado por una disminución de la integración vertical de las empresas y por la descentralización y externalización de funciones y partes del proceso productivo, reflejado en una búsqueda de mayores niveles de flexibilidad no sólo del empleo, sino también de los costos laborales, del horario de trabajo y en el intento de transferir a los trabajadores parte de los costos relacionados con la utilización de sus servicios y parte de los riesgos atinentes a una actividad productiva cambiante y probablemente más inestable.

En ese sentido, el análisis de los ciclos económicos reviste especial importancia para comprender el comportamiento de variables tan trascendentales como el desempleo, para el desarrollo de una economía. Naturalmente, el estudio detallado de dichos ciclos requiere no solo una revisión de la teoría económica sino un análisis práctico que evidencie las principales características y tendencias de las variables macroeconómicas.

El fenómeno del desempleo en la ciudad de Cali concebido a partir del estudio de los ciclos económicos de auge y recesión en Colombia para el periodo 1991-2006, es entonces el tema central que ocupa el desarrollo del presente documento de investigación, en consonancia con las situaciones derivadas de la liberalización comercial e internacionalización de los mercados.

Evidentemente, dicho estudio requiere una revisión detallada del comportamiento económico local y nacional, para comprender a fondo el comportamiento de la tasa de desempleo. Para describir la dinámica del mercado laboral en Cali se analizarán entonces, antecedentes del mercado de trabajo en el período comprendido entre 1991 a 2004.

Los años componentes del último lustro del período en análisis, son especialmente importantes, porque describen un comportamiento singular del ciclo económico corto en el desempleo de los profesionales de la ciudad de Cali, en razón a que la metodología de la Encuesta de Hogares cambio en el año 2000, y los resultados de años previos al 2000 están determinados por la encuesta transversal; a partir del año 2001 se viene aplicando entonces la Encuesta Continua de Hogares.

Para lograr los alcances propuestos, el primer capítulo del presente documento resume los planteamientos originales del proyecto tales como el problema a abordar, los objetivos y la justificación; mientras que en el segundo capítulo se resumen de manera puntual los elementos de teoría económica que se consideran de mayor pertinencia para el abordaje del tema de trabajo.

En el tercer capítulo se desarrolla una descripción de la economía regional y su evolución reciente, revisando variables relacionadas con la actividad económica general, así como las características de los indicadores relacionados con la población ocupada y desocupada en la ciudad con un análisis global de la población económicamente activa, población en edad a trabajar y tasa global de participación, subempleo y desempleo; a fin de hacer una contrastación con la evolución del PIB del valle.

En el cuarto capítulo se implementan algunas metodologías de carácter econométrico (matriz de coeficientes de correlación y modelos de regresión lineal simple y múltiple), que permiten establecer el tipo y grado de relación existente entre las variables en análisis, así como la magnitud del efecto del ciclo económico de corto plazo sobre las mismas.

Finalmente en el quinto capítulo se plantean una serie de conclusiones finales, respecto a los resultados obtenidos en los análisis precedentes, para concluir con un capítulo complementario final que presenta un sencillo glosario de algunos de los términos pertinentes con el proceso de investigación.

CAPÍTULO 1. DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

1.1 PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

El mercado laboral en Colombia es sin duda alguna, uno de los elementos de análisis más preponderantes de la última década no solo por el impacto que tiene sobre el desempeño micro y macroeconómico, sino porque con sus amplias implicaciones, llama la atención de los expertos con respecto a sus dimensiones estructurales y cíclicas.

Precisamente, en la mitad de la última década del siglo XX el desempleo colombiano comenzó a subir hasta alcanzar su cima en el año 2000. Momento a partir del cual se tiene un lento descenso del indicador hasta el día de hoy, en el que todavía se observa una tasa de desempleo superior al 10%, aun cuando la economía crece a una de las tasas más altas en los últimos diez años¹.

El desempleo constituye una de las variables más sensibles en relación la actividad económica, razón por la cual es vital analizar la relación de la tasa de desempleo con factores como la productividad y el salario real entre otras variables, estimado el grado de correlación e integración existente entre ellas. Naturalmente, un estudio global del desempleo en el país, permite el diseño de políticas económicas consecuentes con los objetivos a alcanzar en esta materia. No obstante, es importante hacer énfasis en el estudio detallado de las ciudades principales del país, toda vez que son los centros urbanos los más sensibles a los cambios en variables como el desempleo.

La mayoría de estudios abordados sobre el tema, se han concentrado en analizar el comportamiento de la tasa natural de desempleo en relación con los niveles de ocupación y desocupación en ciudades como Bogotá y Medellín, por considerarse como ciudades estratégicas en cuanto a la actividad económica se refiere; sin embargo, son pocos los estudios realizados en ciudades que como Santiago de Cali, que en el mediano plazo tienden a ser los motores de la integración nacional, frente a las expectativas colombianas con la Cuenca del Pacífico. Es por esta razón que

¹ LÓPEZ ENCISO, Enrique; MISAS ARANGO MARTHA *Las Fuentes del Desempleo en Colombia: Un Examen a Partir del Modelo SVEC*. Unidad de Investigaciones del Banco de la República. Disponible en Internet <URL: <http://www.banrep.gov.co/docum/ftp/borra411.pdf>> Fecha de Consulta: 15/11/06

Abordar temas tan sensibles como el desempleo en esta ciudad, impera frente a las perspectivas de desarrollo económico Colombiano.

Si bien, uno de los rasgos de la ciudad de Cali a finales de la década de los ochenta fue la relativa baja tasa de desempleo que además, era sostenida; la situación cambió en el transcurso de los noventa, pues el desempleo se incrementó a nivel local como consecuencia de la situación política y económica por la que atravesaba el país, derivada de la lucha contra el narcotráfico y principalmente contra los Carteles de Medellín y el Valle; dicho cambio, se reflejó no solo en la tasa de desempleo, sino también en algunas de las principales variables macroeconómicas, tales como la producción total².

El comportamiento general del desempleo, puede entenderse entonces a partir de la relación entre factores estructurales y cíclicos. Es así, como los cambios evidenciados en la tasa de desempleo de Cali para el período comprendido entre finales de la década de los noventa y comienzos del presente siglo, son el reflejo de un ciclo económico que en el corto plazo describió un comportamiento de auge y recesión para el país. Este hecho, determinó elementos importantes con respecto a la evolución del desempleo durante dicho periodo, haciendo imperante la necesidad de evaluar el impacto de este comportamiento.

Atendiendo a las directrices anteriormente descritas, y en particular a la influencia cíclica de la economía, el resultado del presente estudio se basa en analizar ¿Qué efectos trae el ciclo económico de corto plazo, sobre la evolución del desempleo en el área metropolitana de Cali?, en respuesta a la necesidad académica y profesional de realizar estudios concretos que aporten a la construcción de políticas económicas eficientes conducentes a mejorar los niveles de ocupación del país.

² BRIÑEZ, Olga (2004). "Determinantes de la tasa de Entrada al Desempleo para el Área Metropolitana De Santiago Cali 1988-2000". Centro de Investigación y Documentación Socio Económica, CIDSE. Universidad del Valle.

1.2 OBJETIVOS

1.2.1 Objetivo General

Analizar los efectos del ciclo económico de corto plazo, sobre la evolución del desempleo en la Ciudad de Santiago de Cali, durante el periodo 1991 - 2006.

1.2.2 Objetivos Específicos

- Estructurar un marco teórico que reúna los principales elementos conceptuales acerca de la relación existente entre los ciclos económicos de corto plazo y los niveles de desempleo.
- Describir el comportamiento de las principales variables relacionadas con la cuantificación del empleo en el Área Metropolitana Santiago de Cali durante el periodo 1991 - 2006.
- Desarrollar un conjunto de modelos econométricos lineales, que permita inferir el grado y tipo de relación existente entre las variables características principales de los ciclos económicos de corto plazo y los niveles de empleo en el área metropolitana de la ciudad de Santiago de Cali.

1.3 JUSTIFICACIÓN

Desde la última década, el problema del desempleo ocupa un lugar privilegiado en la agenda económica del país, toda vez que el aumento sostenido de esta variable afecta todos los aspectos de la actividad económica colombiana, convirtiéndose en una preocupación constante que debe ser combatida como corolario de la integración con otras economías del mundo.

La combinación de factores cíclicos y estructurales en el comportamiento del desempleo, cobra especial importancia en los análisis desarrollados con el fin de determinar las orientaciones en materia de política económica para mejorar los niveles de ocupación. Es claro, que la mayoría de dichos estudios se han centrado en ciudades como Bogotá y Medellín, por lo que realizar análisis sobre otras ciudades de igual importancia como Santiago de Cali es significativo para contar con una

estimación real de la situación de otras regiones del país en comparación con las ciudades más importantes.

Desde el punto de vista de la política económica, el desempleo debe ser entendido como una variable que determina el comportamiento de los agentes económicos, por lo que un estudio que considere la tasa de desempleo y el nivel de ocupación requiere conocer adicionalmente, las características propias de la ciudad en cuestión.

En respuesta a la situación económica, en donde la mayoría de los miembros del grupo familiar en edad y condición para trabajar, deben acudir al mercado laboral llaman la atención las cada vez mayores dificultades tanto de personas sin título profesional, como de egresados de una carrera universitaria para emplearse, denotando características de un mercado laboral cada vez más competitivo y con menos opciones de trabajo, en consonancia con las nuevas directrices de la economía mundial.

Al igual que Bogotá y Medellín entre otras ciudades, Cali no es la excepción frente a las inflexibilidades del mercado laboral; teniendo en cuenta que uno de los principales objetivos de la política exterior colombiana es lograr apertura hacia bloques económicos como la APEC en la Cuenca del Pacífico, superar problemas como el desempleo es un imperativo para lograr una inserción exitosa. Por lo mismo, y considerando que a futuro el departamento del Valle del Cauca es una de las áreas estratégicas y potenciales para la integración, se requiere un conocimiento profundo de los problemas locales.

El presente proyecto de investigación brinda entonces, un aporte significativo a la institución en general y a la sociedad caleña en particular, en cuanto a los determinantes del desempleo en la ciudad de Santiago de Cali se refiere, haciendo un análisis que estudia la manera cómo los cambios que se están produciendo en la ciudad, acompañados del ajuste de las diversas variables macroeconómicas explican los niveles de empleo en la misma.

El presente trabajo pretende entonces, contribuir decididamente con la formación de conocimientos, promoviendo el desarrollo integral en las personas y comunidades en la que se interactúa dando importancia a los problemas, contribuyendo en la

construcción de una Nación más justa, democrática, participativa y solidaria, que permita la generación de empresas y empleos.

1.4 METODOLOGÍA

A partir de la información proveniente de la Encuesta Nacional de Hogares y su relación con la actividad económica local, se recogerán los datos referentes a algunas de las principales variables del mercado laboral de la ciudad de Cali, tales como empleo, tasa de ocupados y desocupados.

Después de hacer un análisis estadístico descriptivo de estas variables laborales, se analizará la correlación existente entre las mismas y los indicadores de crecimiento de la economía regional, así como los indicadores de la variación en los niveles de precios en el mismo contexto, a fin de establecer la coherencia en el comportamiento integrado de estas variables con los planteamientos de la teoría económica convencional de los ciclos económicos.

1.5 HIPÓTESIS

Existe una estrecha asociación entre la actividad económica del Valle del Cauca y los niveles de desempleo de la ciudad de Cali, ya que el mayor nivel de desempleo en Cali en los últimos años (tendencia a la histéresis), se puede explicar por la menor actividad económica del Valle del Cauca.

CAPÍTULO 2. MARCO TEORICO: CICLOS ECONÓMICOS, EMPLEO Y PRECIOS

En el curso de la última década, el aumento en términos absolutos del desempleo ha estado acompañado del surgimiento de nuevos fenómenos vinculados a los desequilibrios del mercado laboral. Sin lugar a dudas, el proceso de apertura económica y la reforma laboral llevados a cabo en los años noventa, incidieron notoriamente en una mayor flexibilización de este campo, provocando entre otras cosas, un deterioro de los indicadores laborales al finalizar la década³, reflejados en la tasa de desempleo⁴ y haciendo evidentes los desequilibrios del mercado laboral, como producto de la actividad económica.

Los ciclos económicos entendidos como las fluctuaciones cíclicas de la economía, permiten un estudio detallado del comportamiento de este campo frente a situaciones propias de la economía. Considerando para el caso colombiano que durante la época de los 90 y principios de siglo, la economía del país evidenció periodos de auge económico (1990-1994/ 2005-2006) - en los las empresas produjeron más bienes y servicios para obtener más insumos y conseguir más personal, contribuyendo con la disminución de la tasa de desempleo- y periodos de recesión (1999-2000) en donde el nivel de actividad económica se contrajo disminuyendo la producción de las empresas y por ende aumentando el número de despidos, la tasa de crecimiento revela comportamientos de incalculable valor que merecen atención a la luz de la teoría económica, tal y como se describe a continuación.

2.1 CICLOS ECONÓMICOS

Existen diversos estudios que explican el comportamiento de las variables del mercado laboral con cambios cíclicos y cambios estructurales. Summers y Clark, (1981), citados por Posada y Arango, analizan el impacto de las políticas de demanda

³ POSADA, Carlos y ARANGO (2002), Luis E. "La Participación Laboral en Colombia" En *Borradores de Economía*, No. 217. Banco de la República.

⁴La tasa de desempleo se define como la relación entre el número de desempleados y el número total de personas que forman la fuerza de trabajo; El desempleo que surge como una parte normal del funcionamiento de la economía es congruente con la idea de una producción que cambia a largo plazo al ritmo del PIB potencial. BRÍÑEZ, Olga (2004). "Determinantes de la tasa de Entrada al Desempleo para el Área Metropolitana De Santiago Cali 1988-2000". Centro de Investigación y Documentación Socio Económica, CIDSE. Universidad del Valle.

agregada sobre el comportamiento del mercado laboral para distintos grupos demográficos según edad, género, raza y asistencia escolar. Estiman un modelo para cada grupo que capture la respuesta de la participación y el desempleo ante fluctuaciones cíclicas de la actividad económica. En su estudio determinan que el nivel de empleo de hombres y mujeres jóvenes es más sensible a movimientos de corto plazo de la actividad económica. De la misma manera, el empleo de los no blancos y de quienes asisten al colegio responde más al ciclo, vía aumentos en la tasa de desempleo y en la tasa de participación laboral respectivamente⁵.

Bils (1985)⁶, encuentra limitaciones en los análisis que utilizan datos agregados porque esto asumiría que toda la fuerza laboral se mantiene constante en los ciclos económicos; por lo tanto, examina el comportamiento de los salarios reales⁷ y los ciclos económicos entre individuos. Utiliza varias de series de tiempo para estimar el comportamiento cíclico de los salarios reales en función de variables como el desempleo, tamaño de la fuerza laboral, experiencia y la educación. Los resultados muestran que los salarios reales son más pro cíclicos para aquellos que entran y salen de la fuerza laboral, que para quienes mantienen su empleo. También hace el análisis a nivel sectorial, y encuentra que el empleo es variable entre grupos en la industria, pero el desempleo y los salarios no muestran diferencias significativas entre los sectores de la economía⁸.

Para medir el efecto de choques sectoriales sobre el mercado laboral sobre distintos grupos demográficos, Bound y Holzer (1993)⁹, utilizan un modelo de sección cruzada con datos del sector industrial para algunas ciudades teniendo en cuenta características de la población como raza, edad y educación. Los resultados muestran un efecto positivo y significativo de los choques de demanda, y negativo de los de oferta sobre el empleo y los salarios. En general se observa que la población negra con menores niveles de educación presenta cambios más drásticos en el nivel de empleo y salarios que los blancos educados. Siguiendo la metodología de Pissarides

⁵ POSADA, Carlos y ARANGO (2002), Luis E. "La Participación Laboral en Colombia" En *Borradores de Economía*, No. 217. Banco de la República

⁶ Ídem. Pág. 81

⁷ Los salarios reales son el Poder adquisitivo de los salarios de un trabajador expresado en bienes y servicios. Medido por el cociente entre el salario monetario y el índice de precios de consumo.

⁸ POSADA, Carlos y ARANGO (2002), Luis E. "La Participación Laboral en Colombia" En *Borradores de Economía*, No. 217. Banco de la República

⁹ Ídem. Pág. 93

(1985), Shimer (1998)¹⁰, interpretan que las diferencias en la tasa de desempleo de los distintos grupos de la población se deben a comportamientos.

Es así como el estudio de la evolución del desempleo ha cobrado importancia en la actualidad, siendo abordado desde numerosos aspectos, destacándose los análisis que se centran en los componentes de su estructura. Al respecto, estudios recientes muestran la importancia que ha venido adquiriendo la tasa de entrada al desempleo tanto a nivel nacional como a nivel local. Como evidencia de lo anterior se destaca el hecho de que los aumentos de la tasa de desempleo en la segunda mitad de los noventa en Colombia, no sólo se debieron al aumento de la duración media del desempleo sino también al incremento de la tasa entrada o probabilidad de quedar desempleado¹¹.

2.1.1 Teoría del ciclo

La explicación del ciclo económico fue uno de los intereses principales de los economistas en la primera mitad del siglo XX.¹² Desde sus primeras concepciones, los economistas han buscado explicar qué factores origina el ciclo y sobre todo el tiempo de duración en relación con el impacto al proceso económico en épocas expansivas o recesivas. Paradójicamente, la bonanza de los países industrializados durante los años 20 y 60, llevaron a pensar que “el desarrollo de las instituciones capitalistas había llegado a tal capacidad de control de la economía, especialmente después de la segunda guerra mundial, que para el futuro sólo podrían esperarse fluctuaciones económicas muy moderadas. En cada caso, la evolución posterior de la economía, y el cuestionamiento de los economistas dejaron sin piso aquellas expresiones de optimismo”.¹³

El curso de la historia demostró la validez de la teoría de los ciclos económicos, enmarcada en una duración de varios años en la que se presentan movimientos correlacionados durante las series de tiempo e interacciones entre las variables

¹⁰ Ídem. Pág. 95

¹¹ SÁNCHEZ F. SALAS M., NUPIA O. (2003). “Ciclos Económicos y Mercado Laboral en Colombia” en *Archivos de Macroeconomía* No. 228, Julio de 2003 Pág. 53.

¹² AVELLA Mauricio; FERGUSSON, Leopoldo *Ciclo Económico: Enfoques e Ilustraciones*. Estudios Económicos Banco de la República. Disponible en Internet <URL: <http://www.banrep.gov.co/docum/ftp/borra284.pdf>> Fecha de Consulta: 11/11/06

¹³ Ídem. Fecha de Consulta: 11/11/06

económicas relevantes. Evidentemente, las variaciones del contexto internacional en materia económica han dado paso a una adaptación de la teoría de los ciclos, especialmente porque la complejidad de los fenómenos sociales y políticos y transnacionalización de las economías han dado a los ciclos un mayor alcance al transmitirse entre economías de nacionales a través de canales como el comercio y las finanzas.¹⁴

Las relaciones económicas internacionales posibilitan la interdependencia regional y propician eventuales simetrías entre los ciclos de negocios de los socios comerciales. En perspectiva histórica, la experiencia de mayor relevancia para Colombia sería la de potenciales correlaciones entre los ciclos económicos de los Estados Unidos¹⁵ y de nuestro país.

En general, el ciclo económico permite analizar las fluctuaciones de las variables agregadas en periodos de expansión y recesión económica. Algunas variables agregadas como el producto real, los saldos reales y el consumo real tienden a fluctuar inestablemente en las series de tiempo, de acuerdo con las condiciones coyunturales o estructurales de la economía; indistintamente al impacto que pueden generar sus fluctuaciones o a las consideraciones que se tengan para el caso, estas variables se caracterizan por ser recurrentes.

Para la construcción de los ciclos se emplean entonces filtros estadísticos que permiten separar el componente permanente y las desviaciones transitorias de las series del producto de cada país. Ciertamente, la teoría de los ciclos económicos analiza el ajuste dinámico de una economía competitiva a partir de distintos choques como los monetarios, el gasto público, los términos de intercambio, etc., siendo el principal choque el tecnológico. De hecho, “en el paradigma keynesiano el ciclo económico es el resultado de perturbaciones exógenas, principalmente de demanda, ampliadas y prolongadas por mecanismos internos, como el multiplicador y el acelerador”¹⁶.

¹⁴ Ídem. Fecha de Consulta: 11/11/06

¹⁵ Ídem. Fecha de Consulta: 11/11/06

¹⁶ ARGANDOÑA en *El Crecimiento Económico de Corto Plazo: Los determinantes del Ciclo Económico Risaraldense*. Disponible en Internet <URL: <http://www.eumed.net/libros/2005/mgr/2c.htm>> Fecha de Consulta: 15/11/06

Como tal, el ciclo económico cuenta con oscilaciones de expansión y contracción económica que ocurren en crisis sucesivas, de manera tal que presenta fases (ascenso, descenso, recesión y reactivación) y clases (cortos, medios y largos¹⁷). En general, un argumento convencional propone que la demanda agregada aumenta en las fases de reactivación como consecuencia inmediata del aumento en el consumo de las familias quienes durante esta fase del ciclo han encontrado mayores oportunidades de empleo; el aumento en el ingreso y las mejoras en el nivel de empleo permiten superar la fase recesiva¹⁸.

Empíricamente, las economías desarrolladas se caracterizan por crecimientos sustanciales y por lo mismo, variación en las fluctuaciones; al respecto, el papel que juega la tecnología es sumamente importante, pues de acuerdo con la teoría de los ciclos económicos mientras no exista una variable estructural que genere crecimiento en el largo plazo, los choques tecnológicos pueden ser los responsables tanto del crecimiento como de las fluctuaciones cíclicas, lo que no implica empero que eviten las recesiones, puesto que son una de las fases propias del ciclo¹⁹.

De acuerdo con el modelo cíclico, los avances tecnológicos mejoran la productividad según el grado de afección que ejerzan sobre la estructura económica; así mismo, imprime una dinámica laboral aún en épocas de recesión, por lo que muchos teóricos apuntan a que el grado del choque tecnológico puede ser uno de los factores que impulsen periodos de recesión dentro del ciclo.

Las primeras sistematizaciones generales de las diversas investigaciones previas sobre el ciclo económico fueron hechas por Wesley Mitchell, citado por Joseph

¹⁷ Se conocen tres tipos de ciclos económicos generales y ciclos sectoriales. Los generales son: 1. **Cortos**, pequeños o de Kitchin, no necesariamente registran una crisis en el descenso. 2. **Medios** o de Juglar, se distinguen por la presencia de auges y crisis cíclicas. 3. **Largos**, *ondas largas* o ciclos de Kondratieff: durante la expansión los ascensos son prolongados y más fuertes, las crisis son suaves y las recesiones cortas; durante la depresión los ascensos son débiles y cortos, las crisis muy fuertes y las recesiones prolongadas hasta alcanzar el grado de depresiones económicas generales. Entre los ciclos sectoriales más importantes están el de la industria de la construcción de 18 años en promedio; y el de la agricultura de 10 años de duración en promedio. Por otra parte, Ralph Nelson Elliott, al observar las fluctuaciones de la Bolsa de valores, encontró dentro de cada ciclo (del más largo hasta el más corto) ocho "ondas": tres impulsos de ascenso con dos correcciones y luego dos descensos con una corrección. Disponible en Internet <URL: http://es.wikipedia.org/wiki/Ciclo_econ%C3%B3mico> Fecha de Consulta: 10/07/06

¹⁸ "In particular, a conventional view assumes that "aggregate demand" drives growth during a recovery. Since a major component of demand stems from the consumer, and since a major component of household income comprises labor earnings, it is plausible that the prospect of employment growth fuels the economic recovery" ANDOLFATTO, David, en *Jobless Recoveries*. Disponible en Internet <URL: <http://www.banrep.gov.co/documentos/seminarios/pdf/recovery.pdf> > Fecha de Consulta: 15/11/06

¹⁹ "It is an empirical fact that the pattern of economic development in advanced economies is characterized by growth and fluctuations in GDP. The role of technological advance in generating growth is widely accepted. Real business cycle (RBC) theory asserts that since there is no a priori reason to expect the process of discovery to occur evenly over time, technology shocks may be largely responsible for both growth and fluctuations". Ídem. Fecha de Consulta: 15/11/06

Schumpeter, (1935)²⁰ quien expuso magistralmente el desarrollo cíclico, definiendo el modelo tricíclico en donde “cada fluctuación económica constituye una unidad histórica que no puede explicarse sino mediante un análisis detallado de los numerosos factores que concurren en cada caso”.

La Gran Depresión, obligó a profundizar los estudios científicos sobre este tema, pero una vez terminada la II Guerra Mundial, al producirse la expansión de un nuevo ciclo largo, se descuidó el estudio del ciclo y se llegó a generalizar la creencia según la cual era posible erradicar las crisis del crecimiento económico²¹.

En los últimos años, el interés de la teoría económica se ha desplazado desde la teoría del ciclo (en gran parte determinista), hacia el estudio de las fluctuaciones económicas aleatorias, aunque se siga usando la expresión ciclo económico para abreviar.

2.1.2 Definición del Ciclo Económico

El ciclo económico se define como el “periodo en que se cumple un conjunto de fenómenos económicos realizados en un orden o periodo determinado”, también se puede definir como un conjunto de fenómenos económicos que se suceden en una época o periodo determinado²².

Por su parte, el diccionario de Boríssov, define al ciclo económico como el movimiento de la producción capitalista a través de fases que guardan entre sí una relación de sucesión; crisis, depresión, reanimación y auge.

Desde el siglo XIX los estudiosos de los negocios se impresionaron por las dramáticas caídas que cada 7 a 10 años registraba la actividad económica, donde se demostró con pruebas estadísticas, que las crisis no eran fenómenos aislados, sino parte de una

²⁰ POSADA, Carlos y ARANGO (2002), Luis E. “La Participación Laboral en Colombia” En *Borradores de Economía*, No. 217. Banco de la República.

²¹ El crecimiento económico se entiende cómo el aumento de la cantidad de bienes, la renta o el valor de bienes y servicios producidos por una economía. Habitualmente, se mide en porcentaje de aumento del Producto Interior Bruto real, o PIB. El crecimiento económico, mejora la calidad de vida de las personas.

²² GERMAIN, Ernest y GOUSSET, Pierre 1923. “*La Crisis*” (1980) Ediciones Era, México.

fluctuación cíclica de la actividad comercial, bursátil e industrial y que los períodos de prosperidad y crisis se seguían unos a otros²³.

Se puede decir que el capitalismo es la misma economía de mercado, se desarrolla en forma cíclica, mediante repetidas fases de crisis, recesión, depresión, recuperación y auge. Con cada crisis – es decir, donde termina un ciclo capitalista-, vuelve a empezar otro ciclo. Es por esto que la crisis es la fase principal del ciclo y representa la base del desarrollo cíclico de la producción capitalista.

Al respecto, se conocen tres tipos de ciclos económicos generales y sectoriales²⁴; los generales son: cortos, pequeños con una duración de 40 meses, no necesariamente registran una crisis en el descenso. Ciclos pequeños de Kitchin, Joseph (1883), citado por Schumpeter²⁵, son fluctuaciones cíclicas con un promedio de 40 meses de duración y ciclos mayores que se forman de la suma de 2 o 3 ciclos pequeños. Habitualmente, los ciclos cortos suceden como breves interrupciones de la fase de prosperidad del ciclo largo.

También existen ciclos sectoriales medios que tienen una duración de 8 años en promedio, se diferencian por la apariencia de auges y crisis cíclicas, los largos periodos o ciclos de Kondratieff, dicen que son de una duración aproximadamente de 54 años, durante el esparcimiento los aumentos son largos y más alentados, las crisis son flexibles y las recesiones cortas, durante la depresión los aumentos son débiles y temporales, las recaídas son demasiado fuertes y las recesiones se extienden hasta alcanzar una depresión en la economía del país o región²⁶.

Por otro lado, los ciclos sectoriales más importantes están el de la industria de la construcción de 18 años y el de la agricultura de 10 años. Se observan igualmente, las fluctuaciones de la Bolsa de Valores, encontrando dentro de cada ciclo ocho "ondas", tres impulsos de ascenso con dos correcciones y luego dos descensos con una corrección²⁷.

²³ CLEMENT, Joseph Juglar (1862). "Las crisis comerciales y su reaparición periódica en Francia, Inglaterra y Estados Unidos".

²⁴ El ciclo económico está basado en leyes generales que gobiernan las economías capitalistas, más que en factores políticos o institucionales específicos de países o períodos particulares.

²⁵ SCHUMPETER, Joseph 1935 "Análisis del Cambio Económico". *"Ensayos sobre el ciclo económico"*. Fondo de Cultura Económica. México, 2ª edición, 1956.

²⁶ KONDRATIEFF, Nikolai D. 1926 "Los grandes ciclos de la vida económica; en *"Ensayos sobre el Ciclo Económico"*; Fondo de Cultura Económica, México, 2ª Edición, 1956.

²⁷ RALPH Nelson Elliott (1938), publicó "Principio de la Onda"

2.1.3 Factores pro-cíclicos

La econometría ha permitido comprobar qué las variables y los factores se correlacionan directa o inversamente con las oscilaciones cíclicas. Algunas de estas variables son factores exógenos que agudizan o suavizan las oscilaciones y pueden ser controladas o provocadas por la política²⁸, económicamente se presentó la economía en la forma de los tres tipos de ciclos económicos básicos, corto de 40 meses o de Kitchin; Medio de 5 a 10 años o de Juglar; Largo de 54 a 60 años o de Kondratieff, este modelo coincide en general con las fluctuaciones cíclicas ocurridas desde la aparición del libro de Schumpeter²⁹ hasta la fecha, aunque habría que decir que las estadísticas sugieren que en los últimos años la duración del ciclo de Kitchin ha aumentado a los 51 meses³⁰.

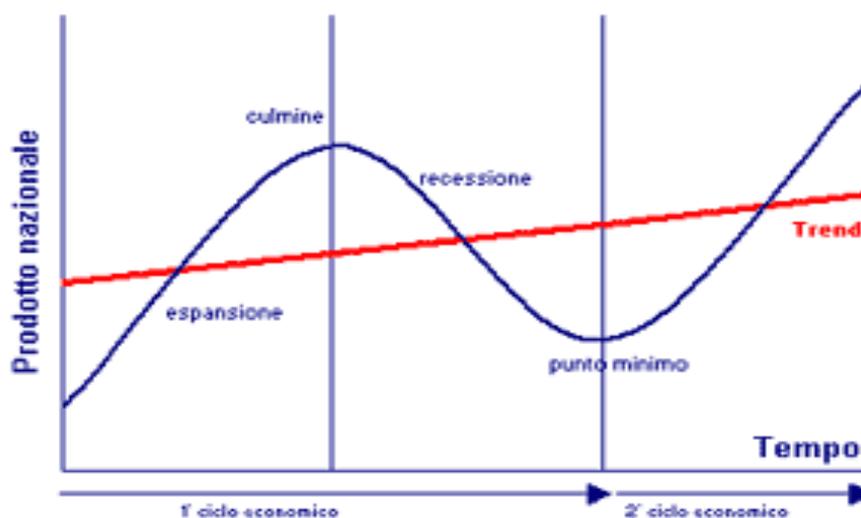
El ciclo económico está basado entonces en leyes generales que gobiernan las economías capitalistas, más que en factores políticos o institucionales específicos de países o períodos particulares; sin embargo, como explicó Joseph Schumpeter (1935), "cada fluctuación económica constituye una unidad histórica que no puede explicarse sino mediante un análisis detallado de los numerosos factores que concurren en cada caso".

²⁸ KALECKI, Michal 1956 "*Estudios sobre la Teoría de los Ciclos Económicos*"; Colección Demos, Ediciones Ariel, 1970.

²⁹ SCHUMPETER, Joseph Alois 1911, "Theory of Economic Development" (Teoría del crecimiento económico)

³⁰ Ídem. Pág. 22

2.1.4 Fases del ciclo y sus características:



Fuente: Biver Finanza³¹

Crisis: Hay un exceso de producción de ciertas mercancías (mucha oferta) en relación con la demanda en tanto que falta producción en algunas ramas. Así mismo, se evidencia una creciente dificultad para vender dichas mercancías. Muchas empresas quiebran. Se incrementa el desempleo o subempleo.

Economistas clásicos con gran discernimiento, como Adam Smith, alcanzaron a escribir que era posible producir más de lo que el mercado podía absorber y esa era la causa de la crisis. Aceptaba la posibilidad de la crisis comercial y hasta su necesidad si se producían en exceso, citado por John Maynard Keynes, (1936), hablo de dotar a unas instituciones para poder controlar la economía en épocas de crisis, esta ayuda se hacia mediante políticas fiscales³² ya que el efecto multiplicador se produce ante un incremento de la demanda agregada³³.

³¹ Disponible en Internet <URL: http://www.bivernet.it/finanza/ciclo_ec_durata_cicli.php > Fecha de Consulta: 19/11/05

³² La política fiscal busca la estabilidad económica mediante los siguientes objetivos finales: Plena ocupación (mayor nivel de empleo posible); Control de la demanda agregada mediante los impuestos y el gasto público; Controlar un déficit o un superávit.

³³ Toda la producción de una economía (Y), debe tener un destino, el cual está dado por el ingreso generado en la economía es igual a su gasto (destino) quedando como sigue: $Y=C+I+G+X-M=DA$, en donde: DA = Demanda agregada. C = Demanda de consumo privado. I = Demanda de inversión. G = Consumo público. X = Son las exportaciones. M = Las importaciones.

Recesión: Existe un retroceso relativo de toda la actividad económica en general. Las actividades económicas: producción, comercio y banca disminuyen en forma notable.

Cuando hay una recesión, se espera que sucedan dos cosas con la oferta laboral según la teoría económica. La oferta laboral puede aumentar, y por tanto el desempleo; si en la familia se pierden ingresos y miembros del hogar como los cónyuges o los hijos solteros salen a buscar trabajo, eso se conoce como el efecto de trabajador adicional. Por otro lado, también en una recesión la oferta laboral puede disminuir ya que las personas, los miembros secundarios del hogar, pueden desanimarse en búsqueda de trabajo, esto se conoce como efecto de trabajador desalentado. Un buen estudio sobre estos efectos y sobre la participación de la mujer como causa de la crisis en Colombia se encuentra en el artículo *La participación laboral* en Santamaría y Rojas, 2001.

Depresión: Hay periodos de estancamiento donde prácticamente se detiene el proceso de producción. Constituye la verdadera caída de la economía, en esta fase se van formando los elementos que permitan pasar a la otra fase. Estas fases se dan por el movimiento capitalista y no dependen de la voluntad del hombre³⁴.

Recuperación: Fase del ciclo económico que se caracteriza por la reanimación de las actividades económicas, aumenta el empleo, la producción, la inversión y las ventas. Las variables económicas tienen un movimiento de subida, que se refleja en la actividad económica en general, tendiéndose al pleno el empleo³⁵.

Auge: Fase del ciclo económico donde toda la actividad económica se encuentra en un periodo de prosperidad y crecimiento. El auge representa todo lo contrario de la depresión donde hay decadencia. El auge puede durar de forma variable ya sea que dure muchos años como solo unos cuantos meses, según las condiciones económicas. Al estancarse la producción viene de nuevo la crisis y comienza un nuevo ciclo económico³⁶.

³⁴ KALECKI, Michal 1956 "*Estudios sobre la Teoría de los Ciclos Económicos*"; Colección Demos, Ediciones Ariel, 1970

³⁵ KYDLAND, Finn E., and Edward C. Prescott 1982: "Time to build and aggregate fluctuations"; *Econometric* 50 (6):1345-1370.

³⁶ POSADA, CARLOS Y ARANGO (2002), Luis E. "La Participación Laboral en Colombia" En *Borradores de Economía*, No. 217. Banco de la República

2.2 EMPLEO

Las personas que no pueden trabajar no producen, y el mayor coste del desempleo es la producción perdida que se caracteriza por ser muy alta, así como por un elevado nivel de desempleo que disminuye la torta social³⁷. Arthur Okun, codificó una relación empírica entre el desempleo y la producción a lo largo del ciclo económico³⁸. La ley de Okun dice que un punto adicional del desempleo cuesta un dos por ciento del PIB. Los costes del desempleo³⁹ se racionan de una manera muy desigual, hay una mala distribución y un ejemplo muy claro es que cuando los estudiantes universitarios se gradúan durante una recesión es muy difícil que consigan empleo.

2.2.1 Definición de fuerza laboral de trabajo

El factor trabajo no es sólo un factor productivo, sino el elemento esencial del proceso de crecimiento. La generación de empleo se convierte en el elemento central de la estrategia de desarrollo local equilibrado. Es necesario detectar las causas tanto estructurales como coyunturales que provocan este fenómeno, así como realizar estudios de necesidades de formación para con ello mejorar la empleabilidad de los individuos. Actualmente la forma dominante es el trabajo asalariado, o trabajo en relación de dependencia, o trabajo por cuenta ajena. El trabajador o "empleado", es reconocido en su condición de persona al igual que aquel que va a utilizar su trabajo. La relación se concreta a través de un contrato de trabajo en el que se establecen el precio y las condiciones en que será prestado el trabajo. El precio del trabajo se denomina "salario" o "remuneración" y suele pagarse diariamente, quincenalmente o mensualmente, El ámbito en el que se ofrece, se demanda y se concretan los contratos se llama mercado de trabajo⁴⁰.

2.2.2 Teoría del empleo

Lo que distorsiona el mercado laboral y por tanto lo que hay que explicar, es la rigidez de los salarios reales, que se mantengan al mismo nivel a pesar de las variaciones

³⁷ Los desempleados si disfrutan de mas ocio lo que debería contabilizarse como una ventaja compensatoria cuando el desempleo es involuntario, el valor del ocio es menor que el del trabajo.

³⁸ DORNBUSCH, RUDIGER, ET AL. Macroeconomía. Mc Graw Hill. Novena Edición. 2005.

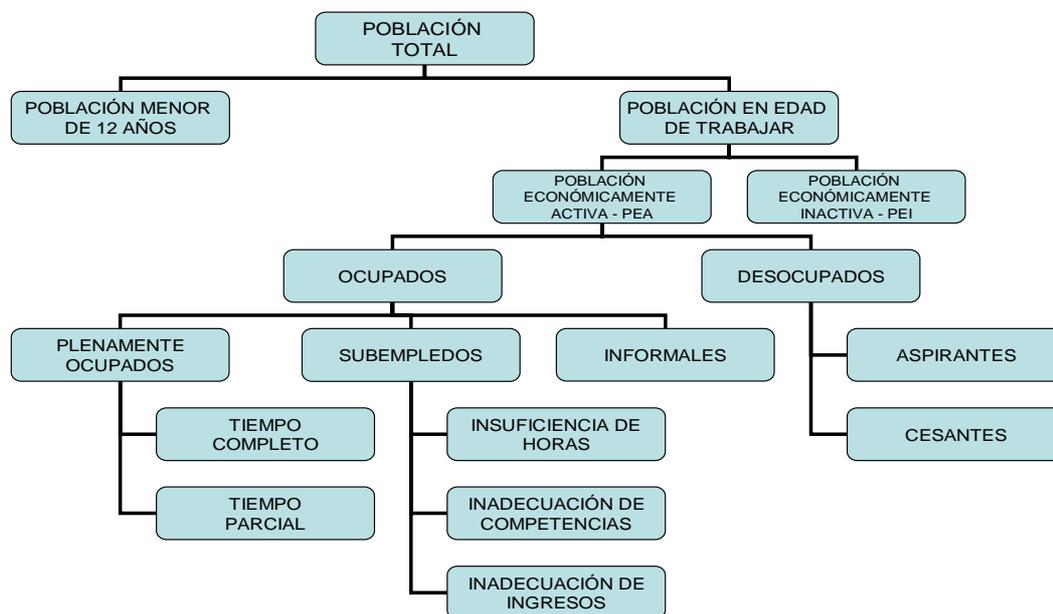
³⁹ Los costes de una secesión recaen desproporcionadamente en las personas que pierden el empleo.

⁴⁰ OIT. Conferencia Internacional del Trabajo (2005), 93a. Reunión, Ginebra. 2005. Proyecto de Informe. Comisión del Empleo de los Jóvenes.

que se produzcan en la tasa de desempleo. Con ese fin han surgido en los últimos años varios modelos. Aunque ninguno de ellos es completamente satisfactorio por sí solo, tomados en conjunto sirven ciertamente para describir los mecanismos reales por los que se forman los salarios en las empresas.

El personal de trabajo prefiere empleos seguros, con salarios estables aunque sean bajos, en vez de salarios altos con peligro de cierre de la empresa y pérdida del empleo. El mecanismo funciona como si en el contrato laboral existiera una cláusula implícita según la cual los trabajadores pagarían renunciando a sus empleadores un "seguro" contra el desempleo. Este modelo ha sido considerado inconsistente por algunos autores ya que el mismo argumento, la aversión al riesgo de los trabajadores, podría conducir precisamente a lo contrario de lo que se desea demostrar, es decir, a que los trabajadores estarían dispuestos a tener salarios volátiles y a que les bajarán sus ingresos reales en momentos críticos para la empresa, antes de poner en peligro sus empleos.

2.2.3 Población total



FUENTE: ECH (Trimestre 3 de 2001): Proyecto Observatorio Regionales de Empleo Min Trabajo – CID

La población comprende la ciudad o pueblo propiamente dichos y los suburbios o zonas densamente poblados situados fuera de los límites de la ciudad, pero adyacentes a la misma. Una aglomeración urbana grande puede abarcar varias ciudades o pueblos en sus límites suburbanos. También representa aquellas variables que en el cuestionario censal se aplicaron al total de la población: sexo, edad, lugar de nacimiento, discapacidad y derecho, con lo cual el usuario puede extraer información sobre:

- Volumen de la población total y su distribución geográfica hasta nivel de localidad.
- Estructura por edad y sexo.
- Población con discapacidad, tipo y número de discapacidades.
- Condición de derecho de institución en donde tiene el servicio, etcétera.

El estudio de la población según la participación sin producción de bienes y servicios, proporciona una imagen bastante aproximada del grado de desarrollo económico, social y cultural de un país y de sus diversas regiones.

En general, las economías no utilizan plenamente la fuerza de trabajo, sometiendo a una parte de la población al paro o inactividad forzosos. La desocupación puede convertirse en un fenómeno estructural y constituirse en uno de los desequilibrios permanentes de una economía. La desocupación no mide exactamente la inactividad forzosa de una población. Existen formas más sutiles de inactividad, como lo es el fenómeno del subempleo, característico de países subdesarrollados y especialmente de países agrícolas, el subempleo, se considera cuando una persona trabaja menos de las horas adecuadas por la ley; cuarenta horas semanales o cuando el salario es muy bajo llamándose así subempleo visible, cuando las personas trabajan las cuarenta horas pero su ingreso es inferior al mínimo.

2.2.4 Población en edad de trabajar

El subempleo por horas es generalmente conocido como subempleo visible, mientras que el subempleo por inadecuada utilización de las capacidades o bajos ingresos se conoce como subempleo invisible. No toda la población de un país constituye su fuerza de trabajo, ya que no todos están en capacidad o disposición de laborar. Entonces es necesario dividir la población total de un país (o región) en dos grupos: La población en edad para trabajar y La población que no tiene edad para trabajar.

La OIT (2005), habla que hay muchas razones por las cuales las personas deciden no laborar, sin embargo, no todos los miembros de la población en edad a trabajar desean ocuparse, algunas personas deciden seguir con sus estudios universitarios por que tienen las posibilidades de seguir educándose y sus padres o familiares les costean el estudio, como hay personas que salen por que se jubilan, otros se desaniman por haber estado buscando durante mucho tiempo empleo, otros no están conformes con sus trabajos y salarios, como también algunas amas de casa solventan dedicarse a sus hijos y hogar, (en el caso Colombiano muchas mujeres dejaron de ser amas de casa para convertirse en grandes ejecutiva, estos es un indicador positivo para la economía en sus hogares y en la sociedad ya que las oportunidades se igualan en los hombres y mujeres) ; Estas personas pueden tener edad para trabajar pero no desean o no pueden hacerlo, así que tampoco forman parte de la fuerza de trabajo o población Económicamente activa, por otro lado tampoco se incluyen en la fuerza de trabajo a aquellas personas que por algún tipo de enfermedad u otro tipo de impedimento no pueden trabajar, entonces podemos decir que la población en edad

para trabajar puede ser separada en dos grandes grupos: La población económicamente activa y la población no activa.

2.2.5 Población económicamente activa (PEA)

La fuerza de trabajo o la población Económicamente Activa, está constituida por la población que asiste a la oferta de trabajo para la producción de bienes y servicios que aportan a la economía ósea el PIB. La edad mínima para trabajar ha variado entre 10 y 15 años, donde los requisitos para trabajar es tener edad para trabajar y querer trabajar; la población puede clasificarse en ocupados y desocupados, para determinar que agentes clasifican la fuerza de trabajo se encuentran factores como el tamaño de la población, la tasa de crecimiento demográfico, la estructura por edades de la población y la medida en que los hombres y las mujeres participan en las actividades económicas.

2.2.6 Ocupados y desocupados

Esta fuerza de trabajo se puede dividir en personas ocupados y desocupados:

Ocupados: Son aquellas personas que durante la semana anterior al censo o Encuesta Nacional de Hogares, trabajaron por lo menos una hora en la semana o tenían ocupación con o sin remuneración (ayudantes familiares); en este caso también se toman en cuenta las personas que aunque no hubieran trabajado tenían un empleo del cual estuvieron ausentes por razones circunstanciales como enfermedades, conflicto laboral, licencia vacaciones, beca, etc.

Desocupados: Son Personas que durante la semana anterior al censo o Encuesta Nacional de Hogares, no estaban trabajando por haber perdido su empleo y están buscando trabajo con remuneración, estas personas están disponibles para trabajar de inmediato, han buscado trabajo aunque ya habían tomado medidas concretas para buscar un empleo asalariado o un empleo independiente; en este caso también se toman que nunca han trabajado y buscan laborar remuneradamente por primera vez.

Las personas desocupadas son todas aquéllas que se encuentran en las siguientes situaciones:

- Personas sin empleo que en el período de referencia no están trabajando por haber perdido su empleo y buscan un trabajo con salario.
- Personas sin empleo y que han adquirido una nueva ocupación que debe empezar en una fecha posterior al período especificado y las que van a establecer un negocio próximamente.
- Personas que hayan sido sancionadas con una suspensión temporal o indefinida sin tener un salario.
- Trabajadores familiares sin salario que en la semana de referencia buscan trabajo pagado.

2.2.7 Población Económicamente Inactiva (PEI)

Población de 15 años y más que no estaba trabajando ni buscando trabajo durante la semana anterior al censo o encuesta. Se clasifica en las siguientes categorías:

- **Hogar:** incluye a las amas de casa y familiares dedicados principalmente a las labores domésticas dentro del propio hogar y a los no familiares, alojados en la vivienda familiar que ayudan al cuidado del hogar sin percibir remuneración.
- **Estudiantes:** son personas que dedican la mayor parte de su tiempo a estudiar.
- **Rentistas:** son personas que perciben ingresos como: Intereses, participación en utilidades y renta de inmuebles.
- **Pensionados:** incluye a las personas que perciben pensiones por viudez, incapacidad física y subsidios de cualquier clase.
- **Jubilados:** son personas que se han retirado del trabajo al cumplir cierta edad de servicios en la ocupación, en el caso de Colombia por ley 100 de 1993 del código sustantivo del trabajo las mujeres se jubilan a los 55 años de edad y los hombres a los años 60 hasta 2010, después del 2010 las mujeres se jubilarán a los 57 años de edad y los hombres a los 62 años de edad respecto al código sustantivo del trabajo.
- **Incapacitados permanentemente para trabajar:** son personas que están impedidas de trabajar, debido a algún accidente o por que nacieron con incapacidades.

- **Otra situación:** son los trabajadores sin salario que trabajaron menos de un tercio del tiempo normal de trabajo, durante la semana anterior al censo o encuesta en un negocio y no han hecho gestiones para conseguir empleo, para esto se incluyen además a las personas que no ejercen ocupación remunerada, no buscan trabajo, dependen totalmente de otros ni se les puede asignar propiamente a las categorías anteriores⁴¹

Población Inactiva (PI). Es la población menor de 15 años más la población económicamente inactiva. De otra manera puede decirse que PI es igual a la población total menos la población económicamente activa.

2.2.8 Definiciones Básicas del Mercado Laboral ⁴²

Población total (PT). Está constituida por la población civil no institucional residente en hogares particulares. Esta población se estima con base en los resultados proyectados de los censos de población.

Población en edad de trabajar (PET): Está constituida por las personas de 12 años y más en las zonas urbanas y 10 años y más en las zonas rurales. Se divide en población económicamente activa y población económicamente inactiva.

Población económicamente activa (PEA): También se le llama fuerza laboral y está conformada por las personas en edad de trabajar que trabajan o están buscando empleo.

Ocupados (OC) Son las personas que durante el período de referencia se encontraban en una de las siguientes situaciones:

- Trabajó por lo menos una hora remunerada en dinero o en especie en la semana de referencia.
- Los que no trabajaron la semana de referencia, pero tenían un trabajo.
- Trabajadores familiares sin remuneración que trabajaron en la semana de referencia por lo menos 1 hora.

⁴¹ DANE Y UNIVERSIDAD JAVERIANA. Subempleo y Bienestar Social, Bogotá, Editorial 2000

⁴² DANE. Ficha metodológica. Encuesta continua de Hogares (ECH). 2001.

Subempleo por insuficiencia de horas: Ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales.

Ocupados Temporales: Están constituidos por las personas que ejercen un trabajo de forma esporádica o no continua, trabajando sólo por ciertas épocas o períodos o cuando tienen un contrato de trabajo hasta por un (1) año.

Desocupados (DS): son las personas que en la semana de referencia se encontraban en una de las siguientes situaciones:

Desempleo abierto: Sin empleo en la semana de referencia. Hicieron diligencias en el último mes y tienen la disponibilidad para trabajar.

Desempleo oculto: Sin empleo en la semana de referencia. No hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento; entre estas razones se encuentran:

- No hay trabajo disponible en la ciudad.
- Está esperando que lo llamen.
- No sabe cómo buscar trabajo.
- Está cansado de buscar trabajo.
- No encuentra trabajo apropiado en su oficio o profesión.
- Está esperando la temporada alta.
- Carece de la experiencia necesaria.
- No tiene recursos para instalar un negocio.
- Los empleadores lo consideran muy joven o muy viejo.

Por otra parte, existe un conjunto de razones no válidas, a saber:

- Se considera muy joven o muy viejo.
- Actualmente no desea conseguir trabajo.
- Responsabilidades familiares.
- Problemas de salud.
- Está estudiando.
- Otra razón.

Cesante: Es la persona que habiendo trabajado antes por lo menos durante dos semanas consecutivas se encuentra desocupada buscando empleo.

Aspirante: Es la persona que busca trabajo por primera vez. Población económicamente inactiva (PEI). Comprende a todas las personas en edad de trabajar que en la semana de referencia no participan en la producción de bienes y servicios porque no necesitan, no pueden o no están interesadas en tener actividad remunerada. A este grupo pertenecen estudiantes, amas de casa, pensionados, jubilados, rentistas, inválidos (incapacitados permanentemente para trabajar), personas que no les llama la atención o creen que no vale la pena trabajar.

2.2.9 Variables e Indicadores del Mercado Laboral ⁴³

Porcentaje de PET: Este indicador muestra la relación porcentual entre el número de personas que componen la población en edad de trabajar, frente a la población total.

Tasa global de participación: Es la relación porcentual entre la población económicamente activa y la población en edad de trabajar. Este indicador refleja la presión de la población sobre el mercado laboral.

Tasa bruta de participación: Este indicador muestra la relación porcentual entre el número de personas que componen el mercado laboral, frente al número de personas que integran la población total.

Tasa de desempleo: Es la relación porcentual entre el número de personas que están buscando trabajo (DS), y el número de personas que integran la fuerza laboral (PEA). Está compuesta por: Tasa de desempleo abierto y Tasa de desempleo oculto.

Tasa de ocupación: Es la relación porcentual entre la población ocupada (OC) y el número de personas que integran la población en edad de trabajar (PET).

Tasa de subempleo: Es la relación porcentual entre el número de personas subempleadas (S), y el de personas que integran la fuerza laboral (PEA). Está compuesta por: Tasa de subempleo por insuficiencia de horas, Tasa de subempleo por

⁴³ *Ibíd.*

condiciones de empleo inadecuado, Tasa de subempleo competencias y Tasa de subempleo por ingresos.

2.3 DESEMPLEO

Todas las personas que tienen edad para trabajar y deseo, económicamente no trabajan pero están en disponibilidad inmediata son desempleadas pero es claro que el desempleo se produce debido a que un excesivo número de trabajadores compite por demasiado pocos puestos de trabajo.

La oferta de trabajo se ve afectada por factores tales como el aumento de la población; la migración rural urbana, provocada por los altos salarios relativos en las ciudades; la eficiencia con que las escuelas desarrollan las habilidades manuales; el número de miembros de la familia que ocasionalmente deciden entrar en el mercado de trabajo o retirarse de él y entre otros factores como los impuestos personales, el seguro de desempleo, etc.

Así mismo, la demanda de trabajo depende de no solo de la demanda de bienes y servicios, sino de elementos como la tecnología y la tasa de formación de capital.

2.3.1 Medición del desempleo:

El desempleo se mide por medio de la tasa de desempleo, que se obtiene relacionando el número de desempleados con la PEA.

$$TD = \frac{PD}{PEA} * 100$$

En el mercado de bienes y servicios los precios suben o bajan para vaciar los mercados competitivos. Pero en el mercado de trabajo, los salarios (precios del trabajo) no actúan automáticamente, debido a que en opinión de muchos economistas, las tasas de desempleo se deben a que los salarios no son suficientemente flexibles para vaciar los mercados.

2.3.2 Efectos del desempleo.

Efectos económicos: se relacionan con el desperdicio de la cantidad de bienes y servicios que dejan de producir las personas desempleadas.

Efectos sociales: se relacionan con la disminución de la salud física y psicológica, así como con los conflictos provocados por la masa de las personas que han perdido sus puestos de trabajo.

2.3.3 Tipos de desempleo

En economía podemos hablar de varios tipos del desempleo.

Desempleo voluntario: se relaciona con las personas que no quieren trabajar al salario vigente en el mercado, como lo es el ocio, estudio o el seguro de desempleo al trabajo mal remunerado.

Desempleo involuntario: se relaciona a las personas que buscan trabajo calificado acorde a sus estudios y que desean trabajar al salario vigente, pero que no encuentran empleo. Cuando hay un exceso de trabajadores, las empresas exigen mayores calificaciones y contratan a los más calificados o a los de mayor experiencia.

Esta teoría se basa en que los salarios son rígidos. Las causas de esta rigidez se atribuyen en primera instancia a que el trabajo no se vende en mercados competitivos sino en mercados administrados. Es decir, la mayoría de las empresas administra sus sueldos y salarios estableciendo unas escalas fijas y contratando a los trabajadores por un sueldo o salario de entrada. En segunda instancia, los costos de administrar la remuneración son onerosos toda vez que el proceso de negociar un contrato colectivo es costoso.

Por otro lado, las empresas prefieren un sistema en el que los salarios se ajustan pocas veces y la mayoría de los trabajadores de las empresas reciben la misma subida salarial, independientemente de la situación del mercado de cada calificación o categoría. Este sistema no permite que los salarios se ajusten perfectamente para

reflejar la oferta y la demanda del mercado, pero ahorra tiempo y contribuye a crear una sensación de juego limpio y equidad.

Desempleo friccional: Sucede cuando las personas están buscando trabajo y cambian constantemente de empleo, a veces lo hacen por buscar mejores oportunidades laborales, las personas cambian de empleo por cuenta propia, pero esto no indica que el empleador pueda despedir al trabajador cuando sea necesario.

El desempleo friccional no tiene consecuencias negativas desde el punto de vista económico y no se considera incompatible con la existencia del pleno empleo. Siempre existirá un determinado porcentaje de la población activa que se encuentre temporalmente sin trabajo, lo que puede obedecer entre otras cosas a la decisión de las personas empleadas de buscar otro empleo por no poder ajustarse a las condiciones del trabajo actual; al cambio de residencia o a la incorporación al mercado laboral al concluir sus estudios.

Desempleo estructural: se refiere cuando las personas no están laboral o académicamente preparadas y se produce por un desajuste entre la oferta y demanda de trabajo. Se produce en países donde el crecimiento económico no se produce de manera equilibrada, pues muchas empresas no capacitan a sus empleados para adquirir nuevos oficios o tienen cambios tecnológicos donde no encuentran personas que sepan el uso de estas, lo que conlleva a que las personas no satisfagan los requisitos.

Desempleo estacional: se refiere cuando la persona trabaja por temporadas, donde el número de empleos aumenta cuando cambia el clima o épocas de temporada alta cuando las personas salen a viajar o cuando los cultivos se dan pocas veces al año.

Desempleo por insuficiencia de la demanda agregada o desempleo cíclico: el desempleo cíclico se refiere a la fluctuación en el desempleo causada por los ciclos económicos, normalmente ocurre cuando aumenta en mayor proporción la demanda agregada, cuando hay mucho empleo; ocurriendo lo contrario cuando la economía esta en recesión creando un aumento en el desempleo.

Existen políticas fiscales y monetarias que pueden ayudar a enfrentar el problema del desempleo cíclico: puede considerar programas de reactivación económica, basados en políticas coyunturales o de estabilización.

Desempleo disfrazado o subempleo: se da cuando las personas presentan alguno de los siguientes casos: trabaja a jornada parcial, pero desearía hacerlo a jornada completa; trabaja a jornada completa, pero está realmente ocupado sólo una parte del tiempo; realiza una actividad menos productiva de lo que sería capaz. Ejecuta un trabajo que si se eliminase no reduciría el PIB o, recibe una remuneración baja en relación con la de otras personas ocupadas en cargos similares.

2.3.4 Duración del desempleo

En los períodos de expansión, el desempleo es de corta duración (menos de seis meses). Durante las recesiones, los trabajadores desempleados tardan mucho más tiempo para encontrar trabajo (más de seis meses). La dificultad para conseguir trabajo puede convertir a algunos desempleados en desalentados, los cuales pasan a formar parte de la población económicamente inactiva clasificados en la categoría “otra situación”, motivo por el cual no se incluyen en la tasa de desempleo, sino en la tasa de participación, que puede disminuir, en el caso de que los desalentados alcancen una cantidad apreciable.

2.3.5 Posibles causas del desempleo

El desempleo puede generarse por factores como: cambios de residencia. El ciclo vital que implica la entrada en la población activa por primera vez. La reducción del gasto fiscal y/o decisiones de política económica; la reducción de la inversión privada; la disminución del poder de compra de la población y de los niveles de consumo. La restricción de la producción y el despido de mano de obra empleada e incapacidad de absorción de la nueva fuerza de trabajo que se incorpora al mercado laboral.

Una de las razones por las cuales ha cambiado la relación entre inflación y desempleo es porque las economías nacionales son ahora más abiertas a las relaciones económicas con otros países. Por ello, no se puede disminuir el desempleo por la vía de la inflación, ya que al aumentar los costos de producción, las empresas nacionales

se hacen menos competitivas respecto a las de otros países y se produce un inmediato aumento de las importaciones, así como una disminución de las exportaciones. El resultado natural es que el aumento de la demanda acompañado de inflación, conduce a una disminución de la producción nacional, aumento del desempleo y déficit de la balanza de pagos.

Ahora bien, en el contexto internacional, cada país intenta sobrevivir a costa de los demás y para ello debe mantener el crecimiento de los costos salariales por debajo de los otros países o disminuir la demanda de importaciones o aumentar las exportaciones.

En la lucha por la competitividad, los gobiernos sólo disponen de dos tipos de políticas:

- **Restricción monetaria:** al disminuir la liquidez monetaria, aumentan las tasa de interés, disminuye el crédito, baja la inversión y aumenta el desempleo.
- **Disciplina salarial:** al aumentar el desempleo, disminuye la presión reivindicativa y se desacelera el aumento de los salarios.

2.3.6 La curva de Phillips

W. Phillips, economista neozelandés, cuantificó los determinantes de la inflación de salarios y desarrolló un instrumento útil para representar el proceso de inflación.

En 1958, encontró la existencia de una relación inversa entre el desempleo y las variaciones de los salarios monetarios en el Reino Unido, con fundamento en información de un período superior a 100 años. Observó, asimismo, que los salarios tendían a subir cuando el desempleo era bajo y viceversa. Es decir, que existe una relación negativa entre el nivel de desempleo y la tasa de variación de los salarios.

Los trabajadores presionan menos para conseguir mejoras salariales cuando hay menos empleos y, además, las empresas se oponen a las demandas salariales con más firmeza cuando los beneficios son bajos.

La curva de Phillips es útil para analizar las variaciones a corto plazo del desempleo y la inflación.

La versión de esta curva se obtiene al representar en el eje de las abscisas la tasa de desempleo y en el eje izquierdo de las ordenadas la tasa anual de inflación. La curva tiene una inclinación negativa, lo cual significa que al desplazarse hacia la izquierda en la curva, reduciendo el desempleo, aumenta la tasa de inflación.

En el lado derecho del gráfico se observa un segundo eje de ordenadas en el cual se mide la tasa de aumento salarial que, relacionada con la tasa de desempleo, muestra que a menores tasa de aumentos salariales, corresponden mayores niveles de desempleo y viceversa.

Existe relación entre los precios, los salarios y la productividad que se puede expresar de la siguiente forma:

$$\begin{aligned} \text{Tasa de inflación} &= \text{Tasa de crecimiento de los salarios} \\ &= \text{Tasa de crecimiento de la productividad} \end{aligned}$$

La curva de Phillips ilustra la teoría de la disyuntiva de la inflación. Según esta teoría, un país puede tener un nivel más bajo de desempleo si está dispuesto a aceptar una tasa de inflación más elevada. Los términos de esta disyuntiva vienen dados por la pendiente de la curva.

Se ha afirmado que la curva de Phillips es un menú de opciones entre inflación y desempleo. Sin embargo, con el paso del tiempo hubo evidencias de que la curva se desplaza como consecuencia de las variaciones de la tasa tendencial de inflación.

Esta situación obligó a los economistas a revisar esta sencilla curva, debido a que había contradicción entre la teoría y la evidencia histórica. Como resultado de esta revisión apareció la teoría de tasa natural de desempleo.

En la época de los años setenta, dejó de operar la teoría de la disyuntiva de la inflación, pues se manifestaron en forma simultánea elevadas tasas de inflación con elevadas tasas de desempleo.

Esto se debe a que al incrementarse los precios y los salarios a la misma velocidad no se acrecientan realmente el poder adquisitivo y por lo tanto la demanda agregada.

Cuando se tienen expectativas de mayor inflación, los trabajadores consiguen mediante la indexación de la contratación colectiva que los aumentos de los salarios correspondan a la inflación esperada y de esta forma todo sigue igual, con excepción de los precios que son más altos.

Puede ocurrir también que cuando los gobiernos no pueden controlar la inflación, aplican medidas económicas restrictivas que tienen un impacto pequeño sobre la inflación a corto plazo, pero que conducen a elevados niveles de desempleo.

Se ha comprobado que la curva de Phillips se reproduce mientras persistan las expectativas inflacionarias sin variaciones. A largo plazo, se producen cambios en las expectativas y la curva se hace inestable.

2.3.7 Ley de Okun

La ley de Okun describe una relación lineal entre los cambios en la tasa de desempleo y el crecimiento del producto nacional bruto: por cada punto porcentual de disminución del desempleo, el PIB real crece un 3 por ciento.⁴⁴

Okun creyó que las transferencias de riqueza mediante la política fiscal, de los relativamente ricos a los relativamente pobres, es una política apropiada para cualquier gobierno, pero también reconoció la pérdida de eficacia inherente en el proceso de la redistribución. Para explicar el *trade-off* entre igualdad y eficacia, Okun introdujo la metáfora del cubo agujereado, que ha llegado a ser famosa entre economistas: "El dinero se debe llevar de los ricos a los pobres en un cubo agujereado. Algo simplemente desaparecerá por el camino, así que los pobres no recibirán todo el dinero que se toma de los ricos." Okun atribuyó las pérdidas a los costes administrativos de gravar y transferir y a los efectos sobre los incentivos, en razón a esto, la ley de Okun se consideró por muchos economistas como "una de las regularidades empíricas más confiables de la macroeconomía."⁴⁵

El espíritu del trabajo original de Okun (1962) era medir el gran costo social del desempleo por la pérdida de producto potencial que produce. Básicamente el

⁴⁴ Disponible en Internet <URL: <http://www.eumed.net/coursecon/economistas/okun.htm>> Fecha de Consulta: 14/11/06

⁴⁵ Ídem Fecha de Consulta: 14/11/06

coeficiente de Okun es un coeficiente de oferta que mide la brecha entre el nivel de PIB que se lograría si la demanda agregada fuese compatible con la tasa natural de desempleo (la que permite alcanzar el pleno empleo de la fuerza laboral), esto es el OIB potencial, y el PIB observado. El PIB potencial depende del nivel de tecnología, conocimientos, habilidades, educación de la fuerza aboral existentes en un momento dado del tiempo⁴⁶.

Cuando la tasa de desempleo sube por encima de su nivel "natural" no se utiliza todo el potencial de la economía. A su vez esto repercute negativamente en el futuro PIB potencial - al decir de Okun- porque la pérdida de PIB implicada por el desempleo significa que hay una cantidad de bienes de capital físico y humano que se dejaron de producir y que afectarán la capacidad productiva futura de la economía. Una vez más esta pérdida de potencial deber considerarse a la hora de formular política económica, como así también el sesgo recomendable para ésta, abordando la participación que tienen en la explicación del ciclo (cambio el nivel de actividad económica) los shocks de oferta y demanda en el análisis de descomposición de la varianza del error de pronóstico del ciclo. El planteamiento que hace Okun es que la tasa de desempleo es una variable proxy⁴⁷ para estimar cuánto producto se pierde cuando la tasa de desempleo es superior a la natural⁴⁸.

El sustento de la ley de Okun puede ser explicado bajo la teoría del ciclo real de los negocios. Según esta teoría los ciclos son respuestas óptimas de los individuos a perturbaciones inevitables en los estados de la naturaleza y las fluctuaciones en la tasa de desempleo responden a la sustitución intertemporal que hacen las personas entre ingreso laboral y ocio. Así, rescatando el hecho estilizado de que las horas de trabajo son procíclicas, encontramos que durante las recesiones los individuos disminuyen su oferta de trabajo porque consideran que los ingresos laborales (y el PIB) son bajos en relación a los ingresos laborales futuros. Así, sustituyen ocio por trabajo y se retiran de la búsqueda de trabajo, cayendo en la categoría de desempleados. De esta forma, la teoría explica que los desempleados son individuos que no están dispuestos a trabajar al salario vigente, o que estarían esperando que los salarios mejoren⁴⁹.

⁴⁶ Disponible en Internet <URL: <http://www.aaep.org.ar/espa/anales/works05/gulli.pdf> > Fecha de Consulta: 15/11/06

⁴⁷ Ver glosario para definición.

⁴⁸ Ídem. Fecha de Consulta: 15/11/06

⁴⁹ Ídem. Fecha de Consulta: 15/11/06

Muchos han criticado a este modelo porque las horas trabajadas en el presente están negativamente correlacionadas con las horas futuras de trabajo y con el consumo presente, lo que va en contra de los hechos estilizados. Así, la sustitución intertemporal entre consumo y ocio, producto de las preferencias de los consumidores no explicarían la totalidad de las fluctuaciones del PIB y de la tasa de desempleo. También los ciclos, según los teóricos de los ciclos económicos reales, son causados por shocks tecnológicos, no obstante a esto vale la pena reconsiderar la idea de Okun de que la tasa de crecimiento del PIB está inversamente relacionada con la tasa de cambio de la tasa de desempleo⁵⁰ para realizar análisis más profundos y formular una política económica acorde a las exigencias del entorno.

2.3.8 La Tasa Natural de Desempleo

Es aquella a la que las fuerzas ascendentes y descendentes que influyen en la inflación de precios y salarios se encuentran en equilibrio. A la tasa natural de desempleo la inflación es estable y no tiende a acelerarse ni a desacelerarse.

Debe recordarse que cuando el número de desempleados baja, los empleadores que necesitan trabajadores están dispuestos a pagar mayores salarios por contratarlos. Cuando el desempleo aumenta, los trabajadores están dispuestos a emplearse por un salario menor.

El concepto analizado implica la existencia de cierto porcentaje de desempleo con el cual se podría esperar que la tasa de inflación de precios permaneciera inalterada. En otras palabras, a largo plazo, no hay más que una tasa de desempleo compatible con una inflación estable. Esa es la tasa natural de desempleo.

A niveles de demanda de trabajadores, mayores al de la tasa natural de desempleo, podría esperarse que la tasa natural de inflación se acelerara en forma continua y a unos niveles de demanda de trabajadores menores que dicha tasa, cabría esperar que la tasa de inflación tendencial o esperada disminuyese.

Siempre existirá, por lo tanto, un determinado nivel de desempleo en el cual se mantendrá inalterada la tasa de inflación esperada. En una economía preocupada por

⁵⁰ Ídem. Fecha de Consulta: 15/11/06

evitar unas elevadas tasas de inflación, la tasa natural de desempleo es el nivel más bajo que puede mantenerse. Representa el mayor nivel de empleo que puede mantenerse y corresponde a la producción potencial del país.

Cuando en una economía surgen cambios imprevistos que introducen distorsiones que no pueden ser asimiladas con la debida rapidez por el sistema, se crean desequilibrios que pueden llegar a ser importantes. Por ejemplo, un incremento no previsto en la demanda agregada nominal produce un aumento no esperado en la demanda de bienes y servicios; aumento en la demanda de trabajadores y algunos recibirán mayores salarios; aumento en los precios; mayores reivindicaciones salariales; aumento de precios. Y así sucesivamente.

Si las causas que originaron el cambio en la demanda agregada nominal resultasen pasajeras, muy pronto el empleo retornará a los niveles existentes antes de producirse la perturbación no prevista.

En cambio, no necesariamente ocurrirá lo mismo con los precios y los salarios, ya que tanto los trabajadores como los empleadores adaptan sus estimaciones con retraso al movimiento general de los precios. Es posible incluso que los precios y los salarios monetarios continúen aumentando, ya que cuando la inflación efectiva supera a la inflación tendencial, la gente comienza a esperar niveles más elevados de precios. Cuando esto ocurre, resulta difícil frenar el proceso inflacionario.

El resultado final del aumento pasajero de la demanda agregada nominal no prevista fue el de un incremento en el nivel general de los precios y de los salarios monetarios. Asimismo, en su fase final, el proceso conduce a un aumento en el número de desempleados.

Con frecuencia los gobiernos han intentado disminuir los niveles de desempleo recurriendo a estímulos de la demanda agregada por la vía del gasto público, lo cual ha generado déficit fiscal e inflación. El resultado final ha sido la estanflación con los costos sociales que este fenómeno trae aparejado.

El Producto Interno Bruto departamental es un indicador que mide la actividad productiva de las unidades institucionales residentes en una región. Permite, además,

establecer el comportamiento económico, su evolución y estructura de cada uno de los departamentos del país.

En total coherencia con los agregados nacionales, se construyen las Cuentas Nacionales Departamentales denominadas “centralizadas”, que asignan, regionalmente, el PIB nacional total y sectorial, mediante el uso de los más adecuados indicadores estadísticos asociados a las actividades productivas de los departamentos. Las Cuentas Departamentales son una herramienta simplificadora, pues no se trata de la réplica de la totalidad del complejo sistema de cuentas nacionales, sino que se abordan los aspectos ligados al análisis de la producción y la generación del valor agregado sectorial a precios corrientes y constantes.

CAPITULO 3. MARCO CONCEPTUAL

Competitividad: Es el poder de captar mercados para la producción. Es un concepto relativo, ya que no depende de los costos absolutos de una empresa, sino de su relación con los costos de las demás empresas. Depende de: La productividad, los costos salariales y los costos financieros.

Crisis económica: Etapa de la economía donde la producción disminuye aceleradamente.

Curva de Phillips: Curva que muestra la disyuntiva a corto plazo entre la inflación y el desempleo.

Demanda: Cantidades que un individuo o grupo de individuos quiere y puede consumir a diferentes niveles de precios en un periodo de tiempo determinado, manteniendo todo lo demás constante.

Eficacia: consiste en la comparación de los resultados obtenidos con los objetivos programados. El éxito se deriva del grado en que los resultados se acercan a los fines.

Eficiencia: es la relación óptima entre un resultado esperado y la inversión que éste requiere. En palabras de los clásicos, se trata de alcanzar un fin con el menor esfuerzo posible o de maximizar el rendimiento con una inversión dada.

Inflación: Aumento en nivel general de precios.

Ingreso marginal: Variación que experimenta el ingreso total ante la venta de una unidad adicional.

Integración regional: Cuando varias economías nacionales deciden complementarse para lograr beneficios conjuntos.

Largo plazo: Periodo para el cual no hay factores fijos de producción. Las empresas pueden aumentar o disminuir la escala de sus operaciones, y nuevas empresas pueden entrar a la industria, mientras otras salen de ella.

Ley de la oferta: Relación positiva entre el precio y la cantidad que se ofrece de un bien: un incremento del precio de mercado provoca un incremento en la cantidad ofrecida, y un decremento del precio de mercado ocasiona una disminución de dicha cantidad ofrecida.

Ley de Okun: Teoría propuesta por Arthur Okun según la cual la tasa de desempleo disminuye en casi un punto porcentual por cada incremento de 3% en el PIB real. Investigaciones y datos subsecuentes han demostrado que la relación entre la producción y el desempleo no es tan estable como se presupone en la "ley" de Okun.

Leyes del salario mínimo: Leyes que establecen un piso para el salario mínimo, es decir, una tarifa horaria mínima para cualquier tipo de trabajo.

Mercado de trabajo: Mercado de insumo/factor en el cual las familias aportan su trabajo, a cambio de un salario, a las empresas que lo demandan.

Mezcla de políticas: Combinación de políticas monetarias y fiscales que se aplican en un momento determinado.

Modelo Económico: Es la representación matemática de observaciones hechas para el estudio de un fenómeno, en las que se incluyen juicios de valor, del cual se extraen las principales características para simplificar el fenómeno que el modelo quiere estudiar.

Necesidad: Todo aquello que el consumidor quiere consumir para lograr su satisfacción personal, con los recursos escasos de que dispone.

Nivel de vida: Es el nivel de riqueza que posee un país de acuerdo con la renta que recibe cada miembro de la población.

Nivel de desempleo: Describe el porcentaje de la fuerza laboral que se encuentra desempleada.

Oferta: Cantidades que un individuo o grupo de individuos quiere y puede producir a diferentes niveles de precios en un periodo de tiempo determinado, manteniendo todo lo demás constante.

Oferta agregada: Oferta total de los bienes y servicios de una economía.

Oferta agregada (OA), curva de: Gráfica que muestra la relación entre la cantidad agregada de producto que ofrecen todas las empresas que forman parte de una economía y el nivel general de precios.

Oferta de trabajo no restringida: Cantidad de trabajo que una familia estaría dispuesta a realizar en un periodo determinado, a la tasa salarial vigente, si tuviera oportunidad de hacerlo.

Oferta de trabajo restringida: Cantidad de trabajo que realiza realmente una familia en un periodo determinado a la tasa salarial vigente.

PIB (componentes) = consumo + inversión privada + inversión pública + balanza de mercado (exportaciones - importaciones).

PIB o PNB per cápita: Es el PIB o PNB de un país dividido entre su población.

PIB real: Medida del PIB que suprime los efectos de los cambios de precios sobre los cambios del PIB nominal.

PIB nominal: producción de bienes y servicios valorados a precios vigentes. Para sacar el PIB nominal es necesario tener los precios y cantidades de los bienes para luego multiplicarlos y obtener el resultado.

Política de estabilización: Término con que se describe tanto la política monetaria como la fiscal, cuyas metas son estabilizar la fluctuación en la producción y el empleo, y mantener los precios tan estables como sea posible.

Política fiscal: Políticas de gastos e ingresos que utiliza el gobierno para influir en la economía.

Política monetaria: Comportamiento de la Reserva Federal en relación con la oferta de dinero.

Políticas del lado de la oferta: Políticas del gobierno enfocadas en la oferta agregada y el incremento de la producción, y no en estimular la demanda agregada.

Productividad del Trabajo: es la relación media entre el valor agregado y el personal ocupado en una rama de actividad económica o en un sector económico determinado. La productividad total es igual a la relación entre el PIB y la totalidad del personal ocupado en el país.

Productividad o productividad laboral: Producción por hora-trabajador; cantidad de producción que aporta un trabajador promedio en una hora.

Producto interno bruto (PIB): Valor de mercado del conjunto de bienes y servicios finales que han sido producidos en un periodo determinado por los factores de producción localizados dentro de un país.

Producto marginal: Producción adicional que puede obtenerse si se agrega una unidad de un insumo específico, ceteris paribus.

Producto marginal del trabajo (PML): Producción adicional que se obtiene con una unidad adicional de trabajo.

Producto nacional bruto (PNB): *Valor* de mercado del conjunto de bienes y servicios finales producidos durante un periodo determinado por los factores de la producción pertenecientes a los ciudadanos de un país, independientemente de dónde se realice la producción.

Producto nacional neto (PNN): Producto nacional bruto menos la depreciación; producto total de una nación menos lo que se requiere para mantener el valor de sus existencias de capital.

PIB nominal: producción de bienes y servicios valorados a precios vigentes. Para sacar el PIB nominal es necesario tener los precios y cantidades de los bienes para luego multiplicarlos y obtener el resultado.

PIB real: Es la producción de bienes y servicios valorada a precios constantes. Esto quiere decir tomar un precio (Base) y multiplicarlo por las cantidades, es decir se toma el valor del año base con respecto al precio y se mantiene constante.

Recesión: En términos generales, periodo en el cual el PIB real desciende durante dos trimestres consecutivos por lo menos. Se caracteriza por la caída de la producción y el aumento del desempleo.

Salario Mínimo: Salario más bajo que las empresas están autorizadas a pagar a sus trabajadores.

Salarios Rígidos o Rigidez de Salarios: Rigidez descendente de los salarios como explicación de la existencia del desempleo.

Sector Formal de la Economía: está integrado por aquellas actividades dedicadas a la producción, distribución y comercialización de bienes y servicios, vinculados con organismos públicos o entidades privadas, que emplean un número no menor de cinco trabajadores asalariados por establecimiento. Se incluyen en este sector a los profesionales y técnicos que trabajan por cuenta propia.

Sector Informal de la Economía: está compuesto por el conjunto de personas ocupadas como servicio doméstico y trabajadores por cuenta propia no profesionales; así como los patronos, empleados u obreros y trabajadores familiares no remunerados que laboran en empresas con menos de cinco personas ocupadas.

Tasa de Desempleo: Relación entre el número de desempleados y el número total de personas que forman la fuerza de trabajo.

Tasa Natural de Desempleo: Desempleo que surge como una parte normal del funcionamiento de la economía. Es congruente con la idea de una producción que

cambia a largo plazo al ritmo del PIB potencial. A veces se interpreta como la suma del desempleo friccional y el desempleo estructural.

Tasa Natural de Incremento de la Población: Diferencia entre la tasa de nacimientos y la tasa de defunciones. Aquí no se toma en cuenta la migración.

Variable Proxy: Medida aproximada en aquellos casos en donde no existe un valor real de determinada variable.

CAPITULO 4. CICLOS ECONÓMICOS Y DESEMPLEO EN CALI: ANÁLISIS DESCRIPTIVO

A partir de la presentación del contexto económico regional, el presente capítulo pretende hacer una descripción, para el caso específico de la ciudad de Cali, del comportamiento de tres de las principales variables económicas, que tal como se evidenció en el capítulo precedente, están integradas en el análisis del fenómeno de la ciclicidad, tales como son: crecimiento económico (PIB total y PIB per cápita), precios (IPC) y empleo (PEA, Tasa de Participación, Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo), para el período comprendido entre los años 1991 y 2004.

A pesar de que el análisis de dichas variables se desarrollará para el caso particular de la economía del área metropolitana de la ciudad de Cali, es importante hacer claridad que en el caso de las cifras relacionadas con la producción (PIB total y PIB per cápita), se utilizará una variable Proxy, como es el caso de las cifras del departamento del Valle del Cauca, ya que no es posible disponer de esta información para la capital del departamento en particular, para el período posterior al año 2000.

4.1 CONTEXTO ECONÓMICO REGIONAL

El departamento de Valle del Cauca está situado al suroccidente de Colombia. Es atravesado por las cordilleras occidental y central, además de tener una costa sobre el océano pacífico, es sobre esta costa donde se ubica el puerto de Buenaventura, el más importante de Colombia sobre el pacífico.

Los sectores de mayor dinamismo de la economía vallecaucana tradicionalmente fueron la industria, la agricultura, la silvicultura y la pesca. La industria está concentrada en Cali, Yumbo y Palmira, aportando en la actualidad menos de una quinta parte del valor agregado del departamento. Dentro del sector industrial se destacan la elaboración de alimentos (azúcar, aceites, lácteos), papel e imprenta, al igual que productos químicos (cosméticos, farmacéuticos) y de caucho (llantas y neumáticos).

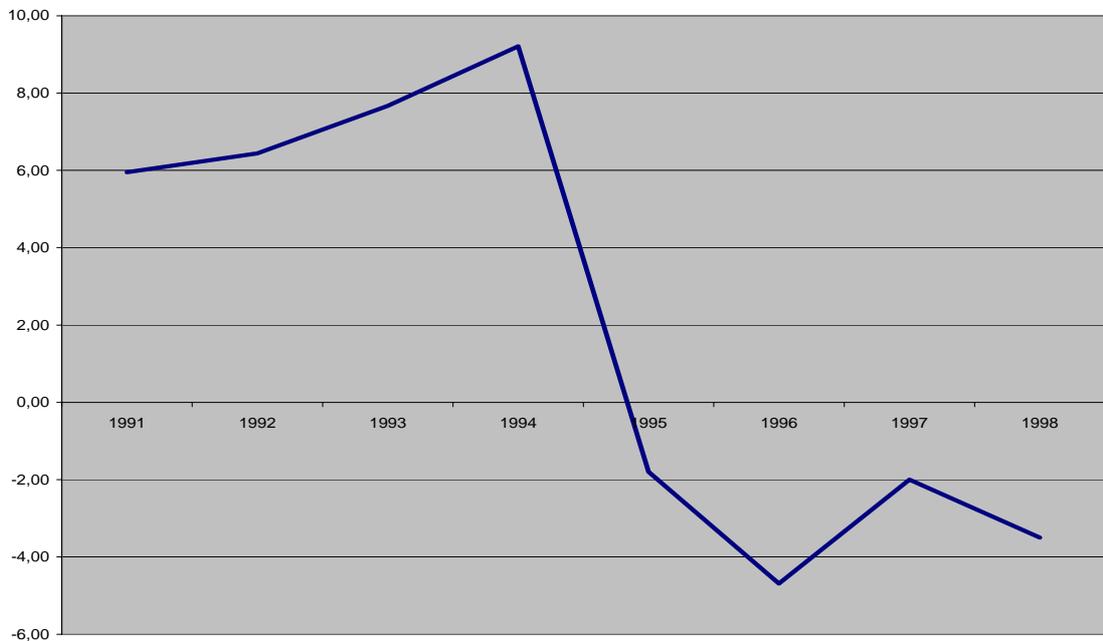
La agricultura en algunas regiones es muy tecnificada y está integrada a los procesos industriales, especialmente en el caso del sector frutícola y del cultivo de caña de azúcar, que alcanza una de las mayores productividades por hectárea del mundo. Sin embargo, aún existen regiones del departamento donde las técnicas agrícolas son bastante atrasadas. El sector primario en la economía vallecaucana tiene una participación del 9.5% del PIB aproximadamente.

Los sectores más significativos de la actividad económica del departamento, son: el comercio y los servicios en general, haciendo que en la actualidad el sector terciario, represente aproximadamente el 63% del PIB del departamento.

Santiago de Cali es la capital político – administrativa del departamento. En el censo del año 2005, se contabilizaron en la cabecera municipal 2'039.626 habitantes en la ciudad, en un total de 544.793 hogares. Las actividades económicas más importantes de la ciudad, son: el transporte (dinamizado actualmente por la implementación del MIO), el comercio y la industria (textiles, calzado, medicamentos, cigarrillos, jabón, cemento, alimentos preparados y muebles).

4.2 CRECIMIENTO ECONÓMICO

Gráfica N° 1
VARIACIÓN ANUAL DEL PIB TOTAL (CALI)
(Porcentaje – Precios Constantes de 1990)

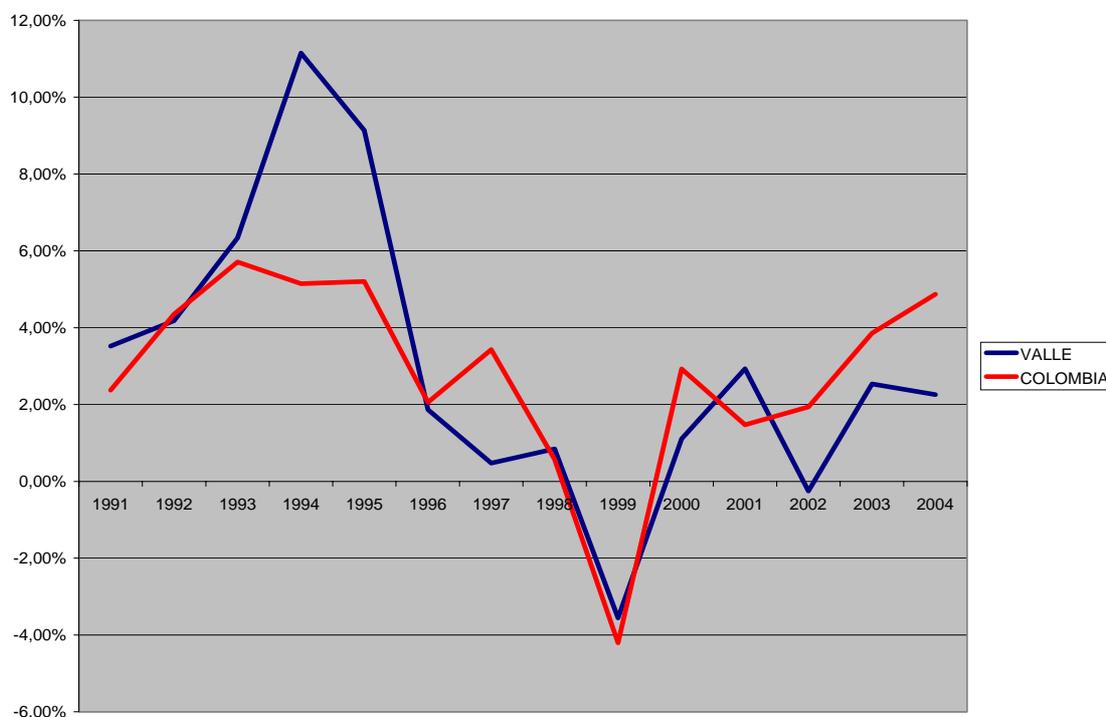


Fuente: SFEC. Unidad de Planeación y Proyectos – Estudio Cuentas Económicas de Cali.

La gráfica N° 1, refleja que luego de un crecimiento sostenido en la primera parte de los años 90, alcanzando en el año 94 una cifra record cercana al 10% anual, el PIB caleño cayó en 4,69% en 1996, permaneciendo la ciudad en niveles negativos de crecimiento durante los siguientes 3 años.

La cifras de crecimiento para el caso del departamento del Valle del Cauca, indican una ligera recuperación en los años 2000 y 2001, para luego registrar nuevamente un crecimiento negativo en el departamento de cerca del -0,5% en el 2002, finalmente para los dos años siguientes el PIB recupero la senda de variación positiva, al presentar más de un 2% de crecimiento en 2003 y 2004. Es importante resaltar que en estos 3 años el promedio de crecimiento de la producción total del departamento resulta ser bastante inferior al comportamiento nacional.

Gráfica N° 2
VARIACIÓN ANUAL DEL PIB TOTAL (VALLE DEL CAUCA Y COLOMBIA)
(Porcentaje – Precios Constantes de 1994)

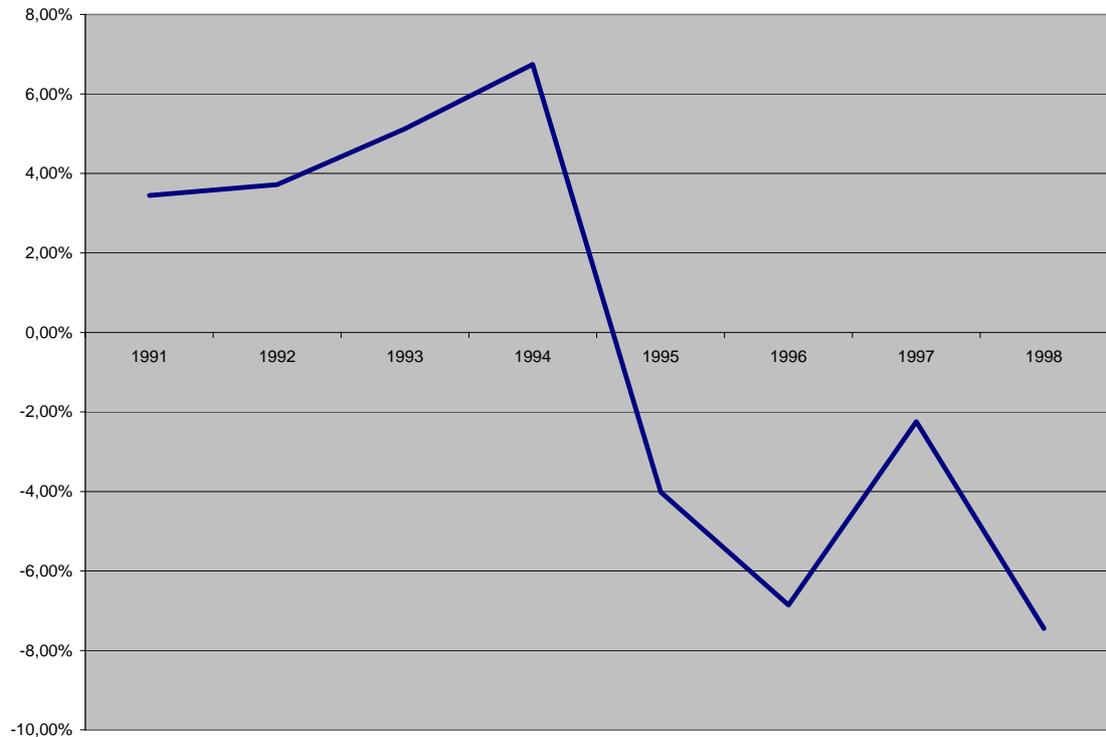


Fuente: DANE, Cuentas Nacionales, ICER (Economía Regional) – Secretaria de Planeación Departamental.

En la gráfica N° 2, al visualizar el PIB total del departamento, este comportamiento puede resumirse en tres grandes etapas durante los últimos 15 años, la primera de ellas a comienzos de la década de los 90, con tasas positivas de crecimiento que para el caso específico del departamento alcanzaron toques cercanos al 10% en los años 1994 y 1995. La segunda etapa se da entre 1997 y 2000, con tasas de crecimiento muy bajas e incluso negativas, con valores que para el caso de la región llegaron hasta un -3.5%. Finalmente una nueva etapa de recuperación, la cual permite regresar a tasas positivas de crecimiento que tan solo oscilan en inestables valores cercanos al 2% en los primeros 5 años del presente siglo.

De la misma manera que el PIB total, el PIB per cápita de Cali, también sufrió una fuerte caída en los años posteriores a 1995, lo cual generó como importante resultado, que para el año de 1998 el PIB por habitante caleño (medido a precios constantes de 1990), no alcanzará ni siquiera el valor de 1990.

Gráfica N° 3
VARIACIÓN ANUAL DEL PIB PERCAPITA (CALI)
(Porcentaje – Precios Constantes de 1990)



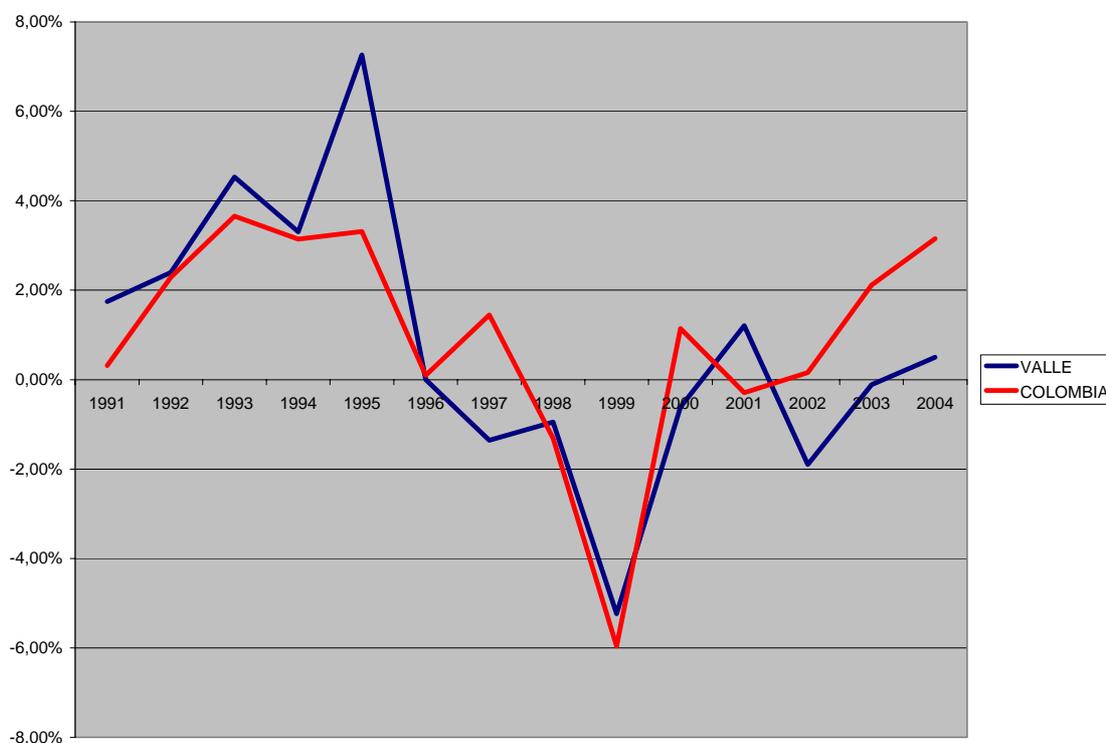
Fuente: SFEC. Unidad de Planeación y Proyectos – Estudio Cuentas Económicas de Cali.

Tal como se observa en la gráfica N° 4, en el caso del PIB per cápita departamental, la dinámica y tendencias, mantienen una estructura por etapas semejante a la descrita para el PIB total, reflejando con toda claridad la estructura de la ciclicidad en el corto plazo.

Adicionalmente es importante resaltar que las expansiones o contracciones de la economía departamental, mantienen la tendencia presentada a nivel nacional (exceptuando el año de 1997), pero evidencian crecimientos y recesiones más amplias y más profundas, respectivamente.

En los siguientes apartados del presente capítulo se describirá el comportamiento de los precios y el empleo para el mismo período de tiempo en la ciudad de Cali, para integrar en el siguiente capítulo el análisis de estas tres variables.

Gráfica N°4
VARIACIÓN ANUAL DEL PIB PERCAPITA (VALLE DEL CAUCA Y COLOMBIA)
 (Porcentaje – Precios Constantes de 1994)



Fuente: DANE, Cuentas Nacionales, ICER (Economía Regional) – Secretaria de Planeación Departamental.

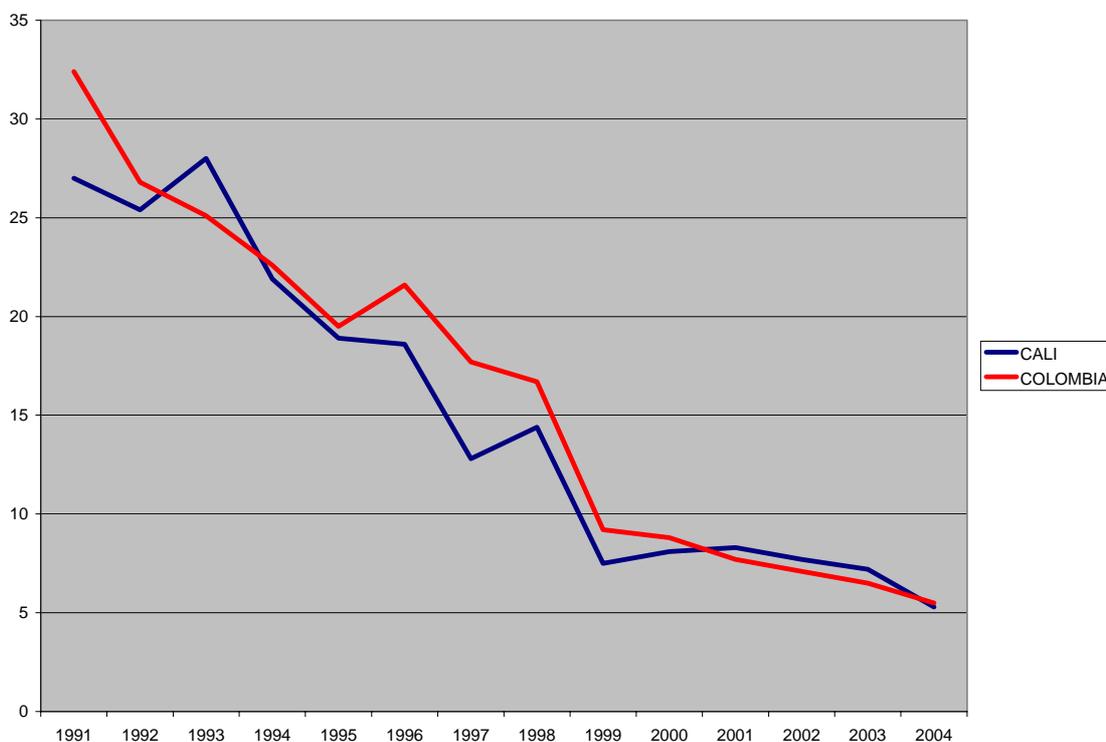
4.3 PRECIOS

El comportamiento del nivel general de precios de la ciudad de Cali, al igual que el del resto del país, ha mostrado un fuerte descenso, pasando de tasas de inflación que a principios de la década de los noventa oscilaban en valores entre el 25% y 30%, para llegar en el 2004 a cifras que ligeramente superaban el 5%.

Como puede observarse en la gráfica N° 5, en el período de “recesión” a nivel local (evidenciado con las cifras de crecimiento del apartado anterior), comprendido entre los años de 1996 y 2000, el nivel de variación porcentual del IPC para Cali, se mostró siempre inferior a la cifra nacional, mientras que en los períodos identificados como de positivo comportamiento económico a principio de la década de los noventa y comienzos de siglo, el nivel de precios departamental, está muy cercano e incluso por

arriba del promedio nacional, reflejando un alto grado de afinidad entre estas dos variables, precios y crecimiento.

Gráfica N° 5
VARIACIÓN ANUAL DEL IPC
(Porcentaje – Base = 1994)



Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) – Secretaría de Planeación Departamental.

4.4 EMPLEO

Al finalizar los noventa, en el área metropolitana de Santiago de Cali se alcanzaron tasas de desempleo sin precedentes. Dicha tasa se multiplicó 2.3 veces, al pasar de 8.7% a 20.5%, entre diciembre de 1990 y el mismo mes de 1999. Algunos estudios sobre el mercado laboral del área metropolitana de Cali⁵¹, advertían sobre la crítica situación que estaba viviendo la ciudad en materia de desempleo: identificó que los sectores más vulnerables estaban constituidos por los jóvenes, las mujeres y los bachilleres; además, que la generación de empleo se estaba sustentado en la ampliación del sector

⁵¹ Ortiz, Carlos H. y José Ignacio Uribe, "Mercado laboral en el área metropolitana de Cali", capítulo del libro La Economía del Valle del Cauca, Observatorio Económico del Valle del Cauca, No. 2, primer trimestre de 2000, pp. 71-83.

informal de la economía local, con el consecuente efecto sobre la calidad del empleo generado.

Para explicar la evolución del desempleo en Cali en el periodo 1988 - 1998, otras investigaciones⁵² descomponen la tasa de desempleo en dos factores: la tasa de entrada al desempleo (o probabilidad de que un individuo de la PEA se convierta en desempleado) y el tiempo medio de búsqueda de empleo (promedio de tiempo que un individuo está desempleado). Al dividir el período en dos, 88 - 94 y 95 - 98, los investigadores encontraron que el descenso en la tasa de desempleo durante el primer período obedeció a un descenso en el tiempo medio de búsqueda puesto que la tasa de entrada permaneció estable. Mientras que en el segundo periodo aumentó la tasa de entrada a la par que el tiempo medio de búsqueda cambió su tendencia con lo cual el desempleo se disparó⁵³.

La evidencia empírica que aportan estos documentos es contundente, porque identifican que en Cali, durante el periodo 95-98, el flujo que presionó en mayor medida la tasa de desempleo fue el incremento del tiempo medio de búsqueda asociado a la eficacia con que los desempleados buscan trabajo⁵⁴. Este resultado advirtió la necesidad del diseño de mecanismos de intermediación laboral ágil y eficiente que conectara la oferta y demanda de trabajo como instrumento clave en la política para reducir el desempleo en Cali.

Por otra parte, para el período comprendido entre los años 2000 y 2003, la economía de Cali generó empleo, visto por el crecimiento de la tasa de ocupación, que frente a la relativa estabilidad en la oferta laboral (Tasa Global de Participación), ha redundado en una reducción de la tasa de desempleo local.

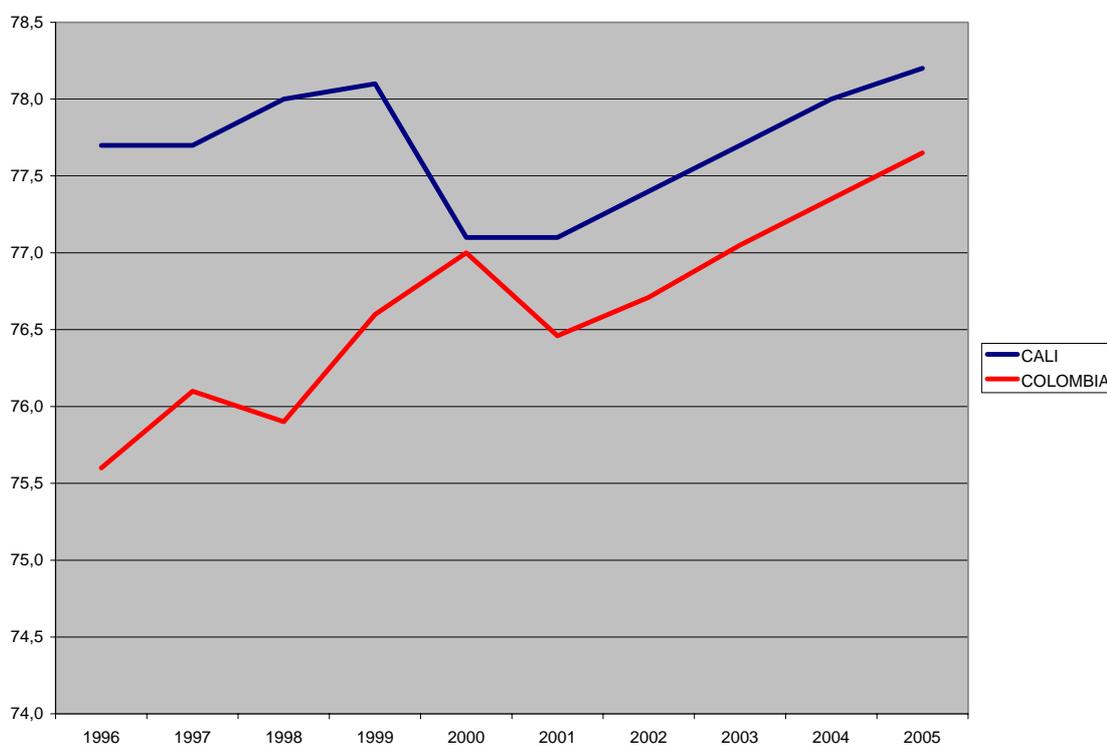
⁵² Castellar, Carlos y José Ignacio Uribe, "Determinantes de la duración del desempleo en el área metropolitana de Cali 1988-1998", Archivos de Macroeconomía, No. 218, Departamento Nacional de Planeación, Bogotá, Marzo de 2003.

⁵³ Castellar, Carlos y José Ignacio Uribe, "Estructura y evolución del desempleo en el área metropolitana de Cali, 1988-1998: ¿existe histéresis?", Economía y Sociedad, Revista de la Facultad de Ciencias Sociales y Económicas de la Universidad del Valle, No. 3, 2002.

⁵⁴ Ibid.

Lo anterior se corrobora al identificar que el índice del total de ocupados creció en cerca de 13% desde el 2000 al 2003 y el índice de desocupados, en el mismo periodo, se reduce en cerca de 9%. Incluso, extendiendo la comparación para el total de 13 ciudades y áreas metropolitanas se observa cómo desde 2000 el área metropolitana de Cali evidencia una coyuntura favorable en cuanto a la creación de empleo y reducción de los desempleados, con respecto al total de las trece ciudades.

Gráfica N° 6
POBLACIÓN EN EDAD DE TRABAJAR (Cali Vs. Colombia)
(Porcentaje de la población total)

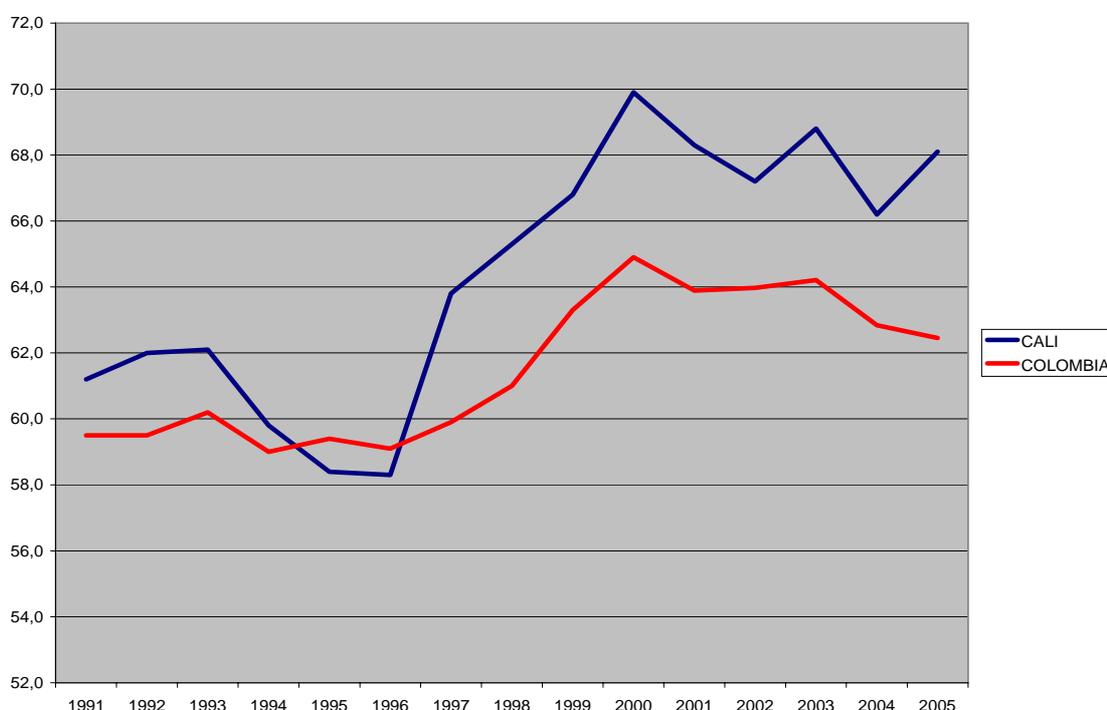


Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) – ENH e ICH.

Como se puede observar en la gráfica N° 6, la población en edad de trabajar en el municipio de Cali, es superior en cerca de un 1% al promedio nacional, mientras que como se puede observar en la gráfica N° 7, la tasa general de participación caleña es 4% mayor que la colombiana en general.

Lo anterior indica que teniendo en el caso particular de Cali y en el caso general de Colombia, una proporción prácticamente idéntica de la población total en edad de trabajar, la participación de la población caleña es bastante mayor comparada con el caso nacional, permitiendo suponer que un mayor número de amas de casa, estudiantes y otras personas generalmente incluida en el grupo de la población económicamente inactiva, han tenido que hacerse partícipes del mercado laboral del municipio.

Gráfica N° 7
TASA GENERAL DE PARTICIPACIÓN (Cali Vs. Colombia)
(Porcentaje)



Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) – ENH e ICH.

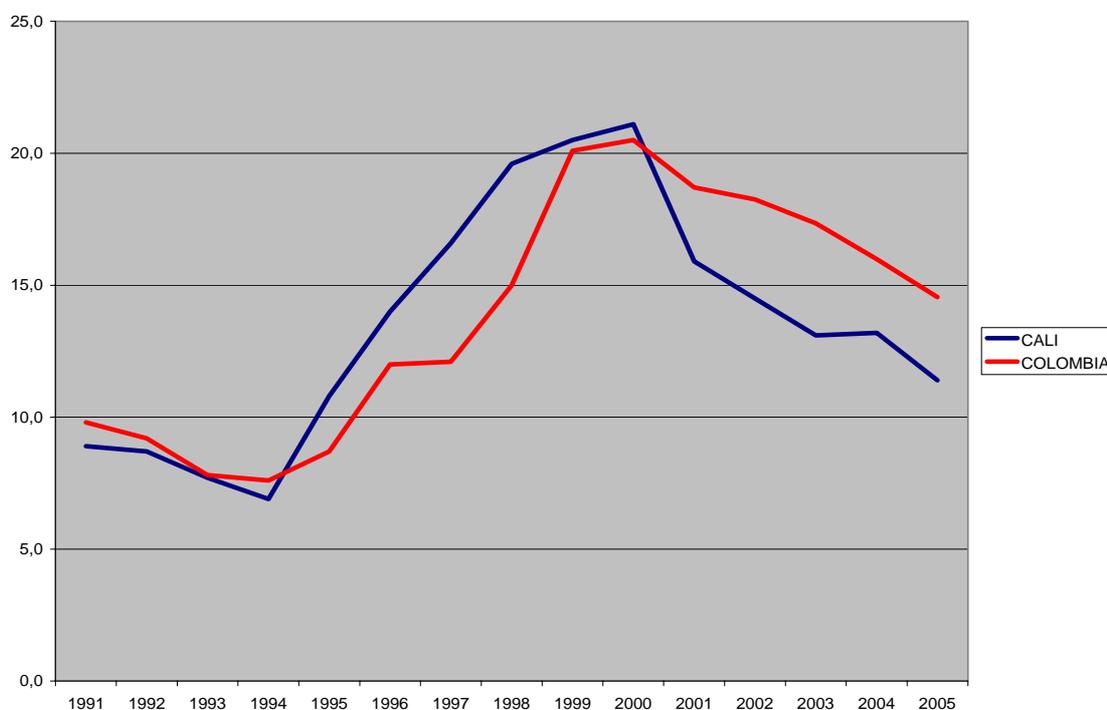
Las gráfica N° 8 evidencia la manera como la tasa de desempleo de Cali ha evolucionado en los últimos 15 años.

En el período comprendido entre 1991 y 1994, la disminución del desempleo fue consecuente con el ciclo expansivo de la actividad económica, pero entre 1995 y el año de 1999, el desempleo en Cali (al igual que en el resto del país) se triplicó llegando a niveles cercanos al 21%, producto de los resultados negativos en el PIB total de la ciudad durante el mismo período de tiempo.

A partir de este momento, Cali ha mantenido desde el año 2000 una tendencia creciente en la creación de empleo, salvo en 2004 donde se dejaron de generar 15.000 puestos de trabajo⁵⁵.

La positiva dinámica laboral caleña de los últimos años, se ha centrado principalmente en los sectores financieros, del comercio, de la construcción y de las telecomunicaciones, es decir en general centrada en el sector terciario.

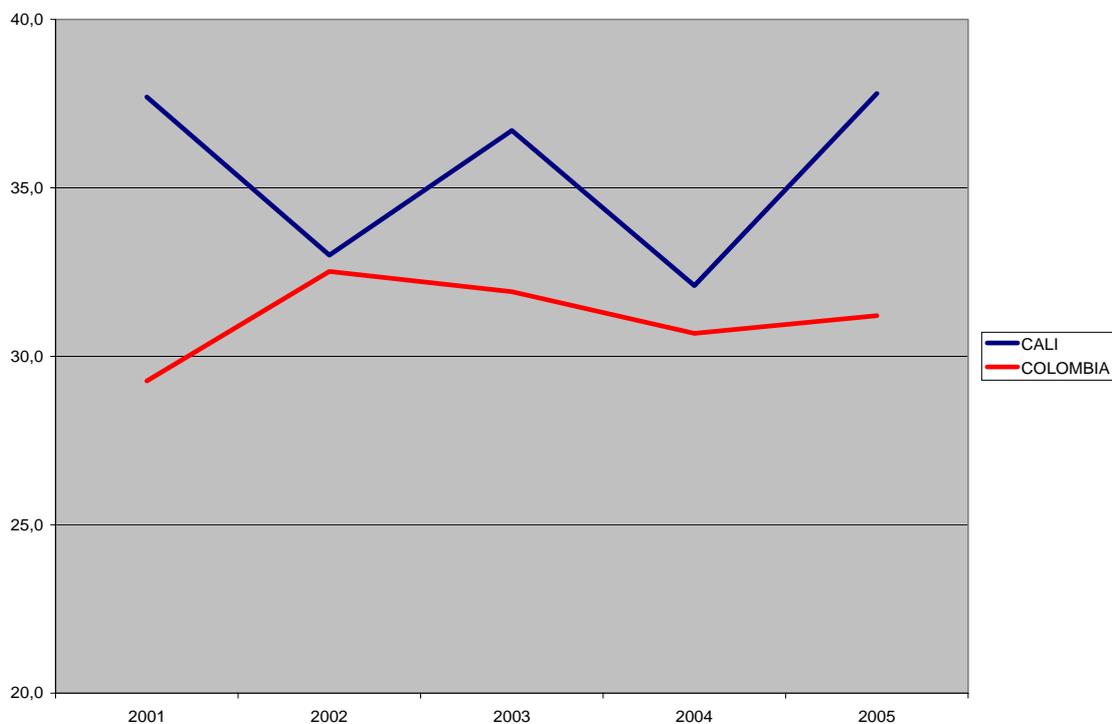
Gráfica N° 8
TASA DE DESEMPLEO (Cali Vs. Colombia)
(Porcentaje)



Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) – ENH e ICH.

⁵⁵ Domínguez Rivera, Julian. El Valle del Cauca en cifras: Tendencias y Coyuntura. Cámara de Comercio de Cali. 2005.

Gráfica N° 9
TASA DE SUBEMPLEO (Cali Vs. Colombia)
(Porcentaje)



Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) – ENH e ICH.

Tal como lo refleja la gráfica N° 9, en el caso de los niveles de subempleo para la ciudad de Cali, es importante partir por resaltar que durante los últimos 5 años (2001 – 2005), esta cifra ha permanecido en niveles bastante superiores a los del país en general. Mientras que este indicador para el municipio alcanzó para el año 2005 un valor del 39%, en el caso del país llegó a un 32%.

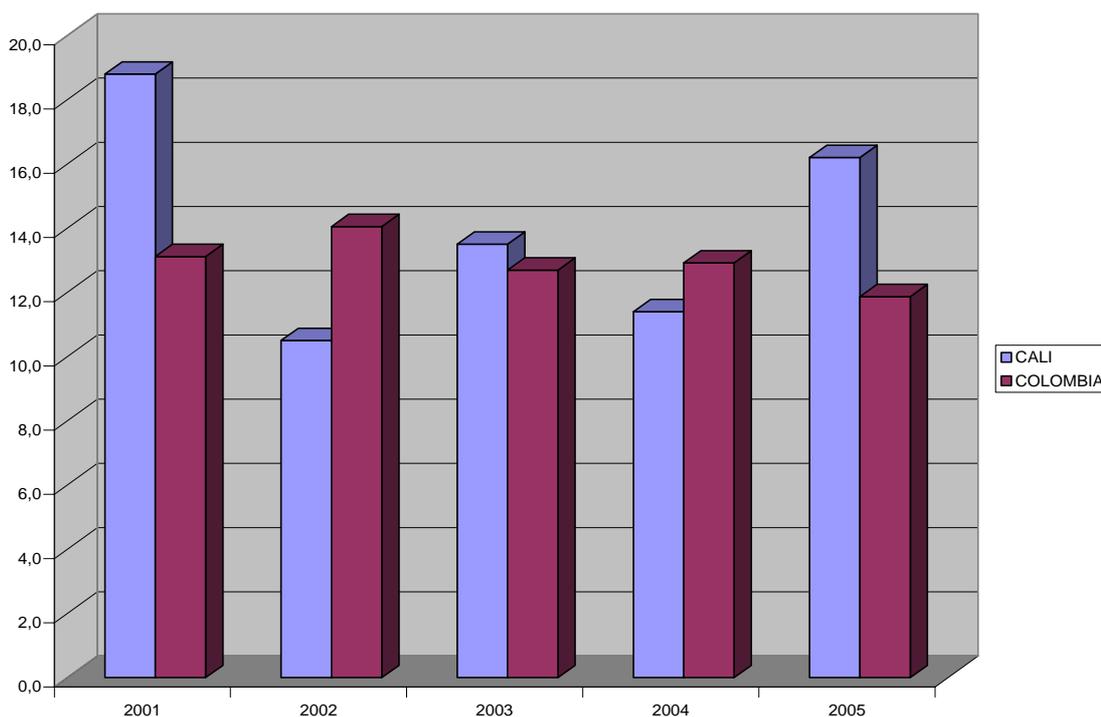
Lo anterior se explica según el SENA⁵⁶, a partir del hecho que los 120.000 puestos de trabajo adicionales registrados entre 2000 y 2004 para el departamento del Valle, fueron en un poco más de la tercera parte en situación de subempleo.

Paralelamente a lo indicado en las anteriores cifras, es importante indicar que el 30% de los ocupados en Cali, considera que no trabaja el tiempo suficiente, o que los

⁵⁶ Santacruz Jiménez, José Alfonso. Mercado de búsqueda y oportunidades de empleo en el departamento del Valle del Cauca. SENA, Regional Valle. 2004.

ingresos producidos por su trabajo no son los adecuados, o está laborando en una situación ajena a sus competencias, esta situación se refleja con exactitud en las siguientes gráficas.

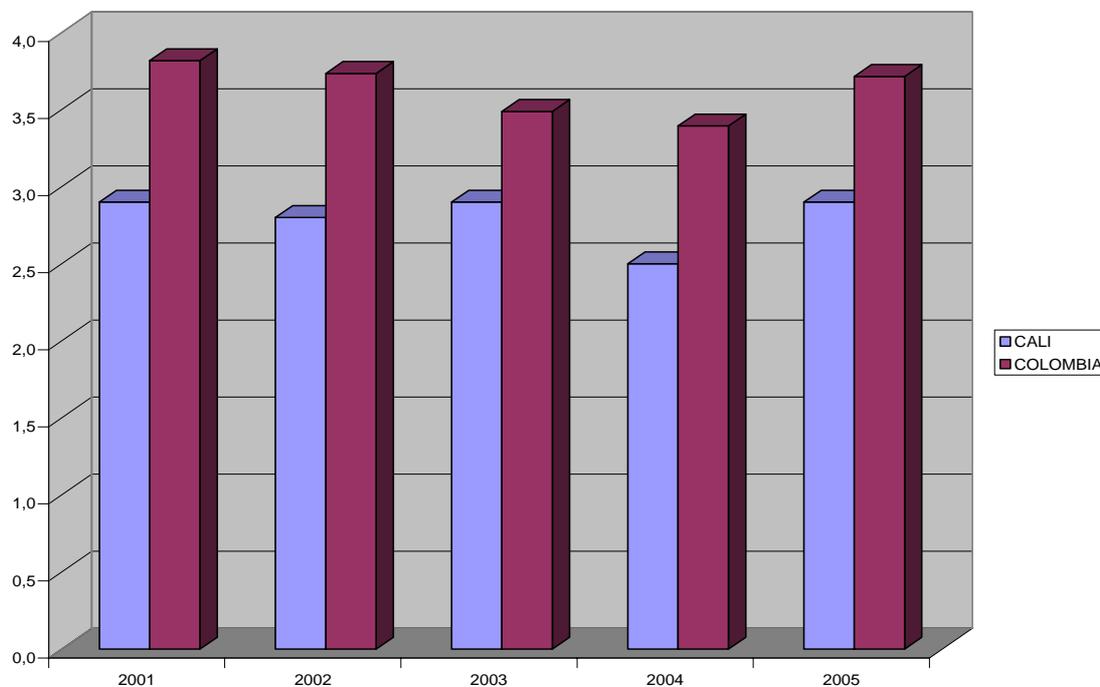
Gráfica N° 10
TASA DE SUBEMPLEO POR INSUFICIENCIA DE HORAS (Cali Vs. Colombia)
(Porcentaje)



Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) - ENH e ICH

En el gráfico número 10 la tasa de subempleo por insuficiencias de horas según nos indica el DANE en la encuesta nacional de hogares de la economía regional para el año 2001 era el más alto de los últimos cinco años en un 18,4% y que en el año 2002 había bajado casi a la mitad, mientras que para el año 2005 volvió a subir el subempleo por ineficiencia de horas aceleradamente; mientras Colombia se mantiene a un nivel y en el año 2005 bajo el subempleo por ineficiencias de horas, Cali cambia a unos porcentajes muy altos.

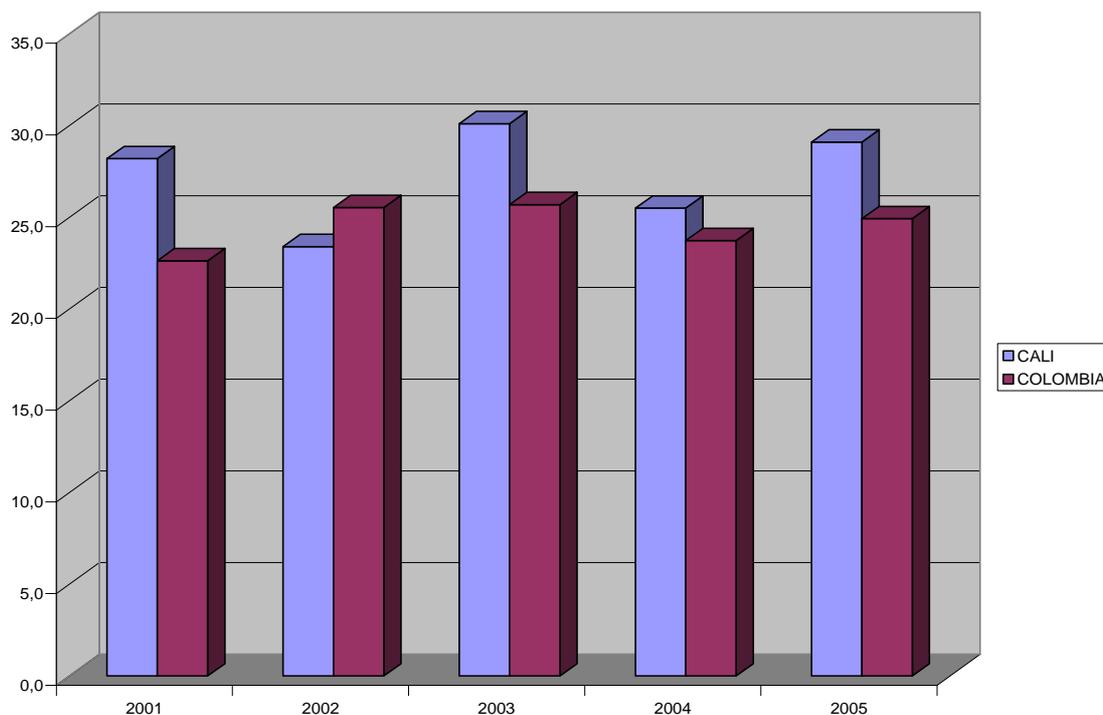
Gráfica N° 11
TASA DE SUBEMPLEO POR EMPLEO INADECUADO DE COMPETENCIAS
(Cali Vs. Colombia) - (Porcentaje)



Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) - ENH e ICH

En la grafica numero 11 podremos notar que la tasa de subempleo por empleo inadecuado de competencias para Cali se ha mantenido mientras que para la ciudad de Cali en el año 2004 había bajado y en el año 2005 aumento considerablemente.

Gráfica N° 12
TASA DE SUBEMPLEO POR EMPLEO INADECUADO POR INGRESOS
(Cali Vs. Colombia) - (Porcentaje)

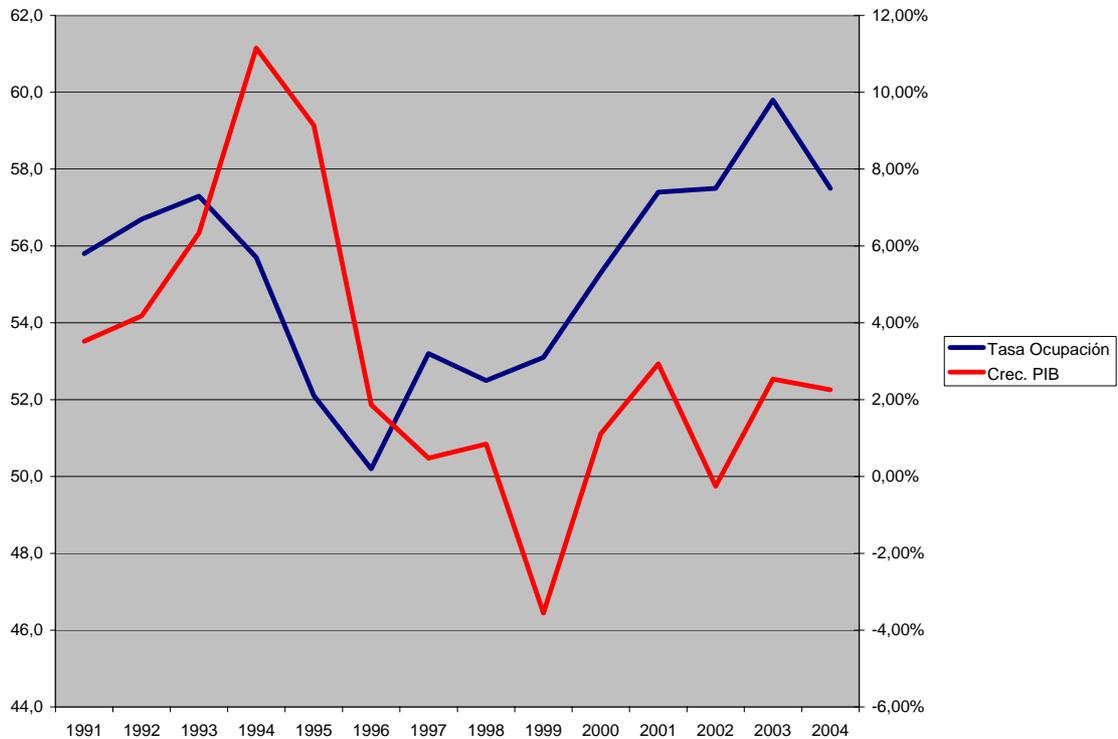


Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) - ENH e ICH

Como se pudo apreciar en las gráficas 10, 11 y 12, de los tres factores determinantes de la tasa de subempleo en Cali, resulta ser el empleo inadecuado por competencias⁵⁷ el de menos incidencia, manteniendo una tasa inferior al promedio nacional. Mientras que el empleo inadecuado por ingreso y la insuficiencia de horas se convierten en factores determinantes de subempleo caleño.

⁵⁷ El subempleo invisible o situaciones de empleo inadecuado se presenta cuando una persona ocupada se enfrenta a una situación laboral que limita sus capacidades o su bienestar frente a una situación de empleo alternativa. Son subempleados invisibles, todas las personas ocupadas que al momento de responder la encuesta deseaban cambiar su situación laboral actual y estaban disponibles para comenzar en un nuevo trabajo antes de un mes. Existen tres categorías de situación de empleo inadecuado: 1) Empleo Inadecuado por Competencias (EIC), se presenta por una utilización inadecuada e insuficiente de las competencias profesionales, en pocas palabras, es una subutilización del capital humano. 2) Empleo Inadecuado por Ingresos (EII), el cual es resultado de una insuficiente organización del trabajo o una baja productividad. En esta categoría están las personas que quieren cambiar de trabajo para mejorar sus ingresos. 3) Empleo Inadecuado por horario Excesivo (EIH), donde las personas ocupadas quieren trabajar menos horas que las que trabajan al momento de responder la encuesta.

Gráfica N° 13
TASA DE OCUPACIÓN Vs. CRECIMIENTO DEL PIB
(Cali Vs. Valle) - (Porcentaje)



Fuente: DANE, ICER (Economía Regional) - ENH e ICH

Finalmente es importante agregar que tal como lo refleja el gráfico N° 13, el efecto de los ciclos económicos de corto plazo sobre el nivel de empleo en el área metropolitana de Cali, es “real”, ya que se puede observar una relación directa entre las variaciones del PIB y la tasa de ocupación de la ciudad.

CAPITULO 5.

CICLOS ECONÓMICOS Y DESEMPLEO EN CALI: ANÁLISIS INFERENCIAL

Este capítulo pretende hacer un análisis de carácter econométrico, a partir del cual se pueda establecer el sentido, fuerza y significancia estadística de la relación existente entre algunas de las principales variables de la economía caleña.

Las dimensiones abordadas al igual que en los capítulos precedentes son: el crecimiento económico, así como los niveles de precios y de empleo; las cuales como se indicó en el marco teórico y conceptual se interrelacionan de manera importante en la definición de los ciclos económicos.

5.1 VARIABLES ANALIZADAS

Las variables que se tomarán en consideración para establecer la relación entre las dimensiones económicas enunciadas, son las que se presentan a continuación:

ITEM	PIB VALLE	PPC VALLE	VAR IPC CALI	TGP CALI	TO CALI	TD CALI
1991	3,52%	1,75%	27,00%	61,20%	55,80%	8,90%
1992	4,18%	2,40%	25,40%	62,00%	56,70%	8,70%
1993	6,34%	4,53%	28,00%	62,10%	57,30%	7,70%
1994	11,15%	3,31%	21,90%	59,80%	55,70%	6,90%
1995	9,14%	7,26%	18,90%	58,40%	52,10%	10,80%
1996	1,87%	0,00%	18,60%	58,30%	50,20%	14,00%
1997	0,48%	-1,36%	12,80%	63,80%	53,20%	16,60%
1998	0,84%	-0,95%	14,40%	65,30%	52,50%	19,60%
1999	-3,56%	-5,23%	7,50%	66,80%	53,10%	20,50%
2000	1,11%	-0,61%	8,10%	69,90%	55,30%	21,10%
2001	2,93%	1,20%	8,30%	68,30%	57,40%	15,90%
2002	-0,25%	-1,90%	7,70%	67,20%	57,50%	14,50%
2003	2,53%	-0,11%	7,20%	68,80%	59,80%	13,10%
2004	2,26%	0,50%	5,30%	66,20%	57,50%	13,20%

Fuente: DANE – Secretaría de Planeación Departamental

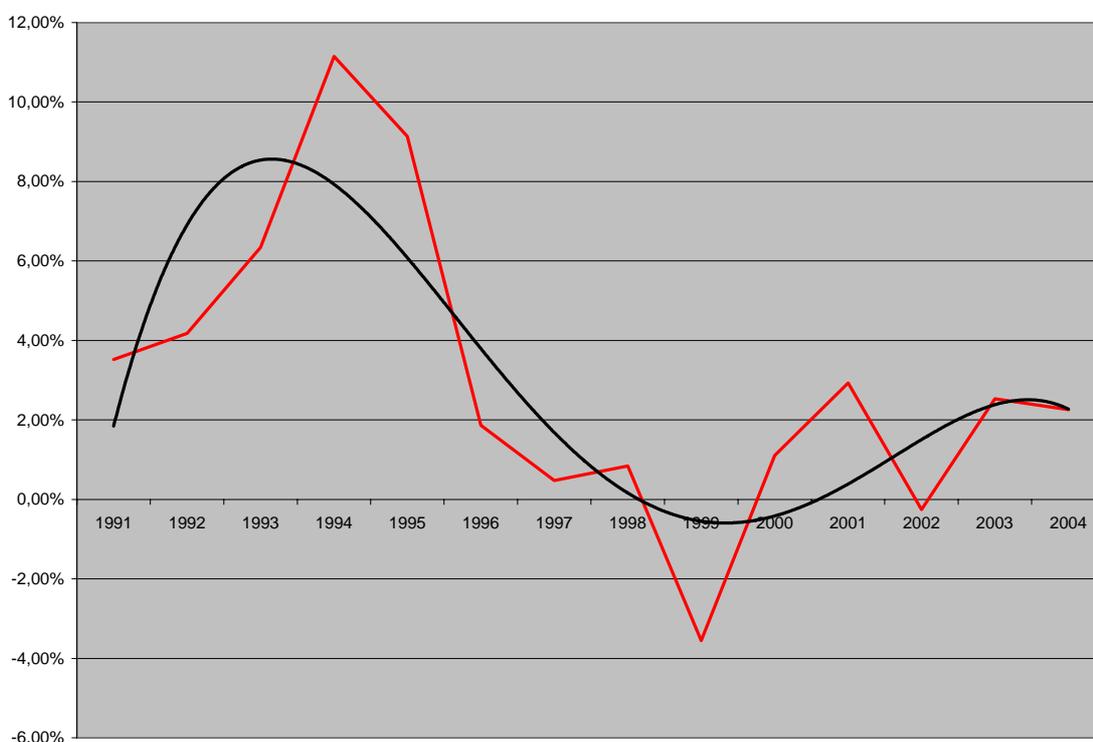
Las cuales en su orden representan:

- PIB VALLE: Variación anual del producto interno bruto del Valle del Cauca.
- PPC VALLE: Variación anual del PIB per cápita del Valle del Cauca.
- VAR IPC CALI: Inflación anual de Cali.
- TGP CALI: Tasa general de participación en el mercado laboral de Cali.
- TO CALI: Tasa de ocupación en el mercado laboral de Cali.
- TD CALI: Tasa de desempleo de Cali.

5.2 CICLO ECONÓMICO EN EL VALLE

Como se puede observar en la gráfica N° 10, la variación anual de la producción total del departamento del Valle del Cauca medida en precios constantes de 1994, configura claramente lo que se conoce como un ciclo económico, el cual tiene su primera fase expansiva entre los años 1991 y 1993, mientras que la segunda fase expansiva de recuperación se da entre 2000 y 2003.

Gráfica N° 14
CRECIMIENTO - CICLO ECONÓMICO DE CORTO PLAZO - VALLE
(Variación Porcentual del PIB – Tendencia Polinómica de 4° orden)

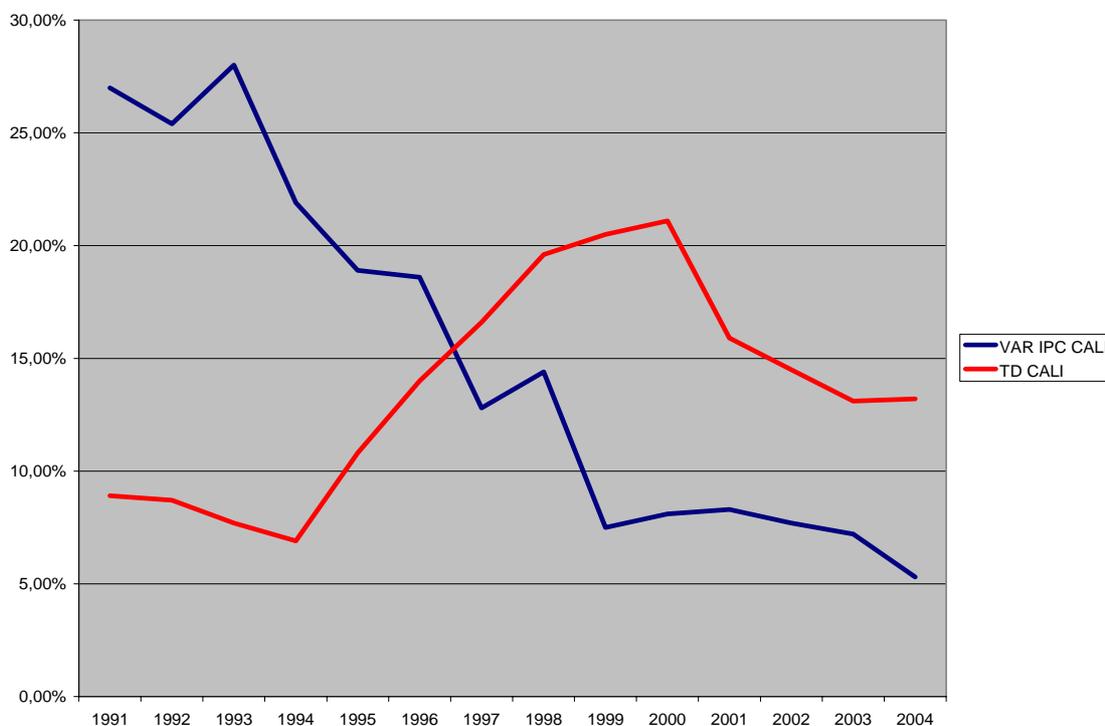


Fuente: DANE

La fase descendente del ciclo, se observa entre los años 1994 y 1999, en el cual el comportamiento negativo de la economía vallecaucana alcanza su mayor expresión con una cifra negativa de aproximadamente el 4%.

Es importante recalcar que las tasas de crecimiento alcanzadas en los últimos 5 años en el Valle, aún no llegan a las cifras que se observaron a comienzos de la pasada década, razón por la cual, los niveles de empleo de la capital del departamento no se han recuperado, tal como se observó en el capítulo anterior.

Gráfica N° 15
TASA DE DESEMPLEO Vs. INFLACIÓN - CALI
(Porcentaje)

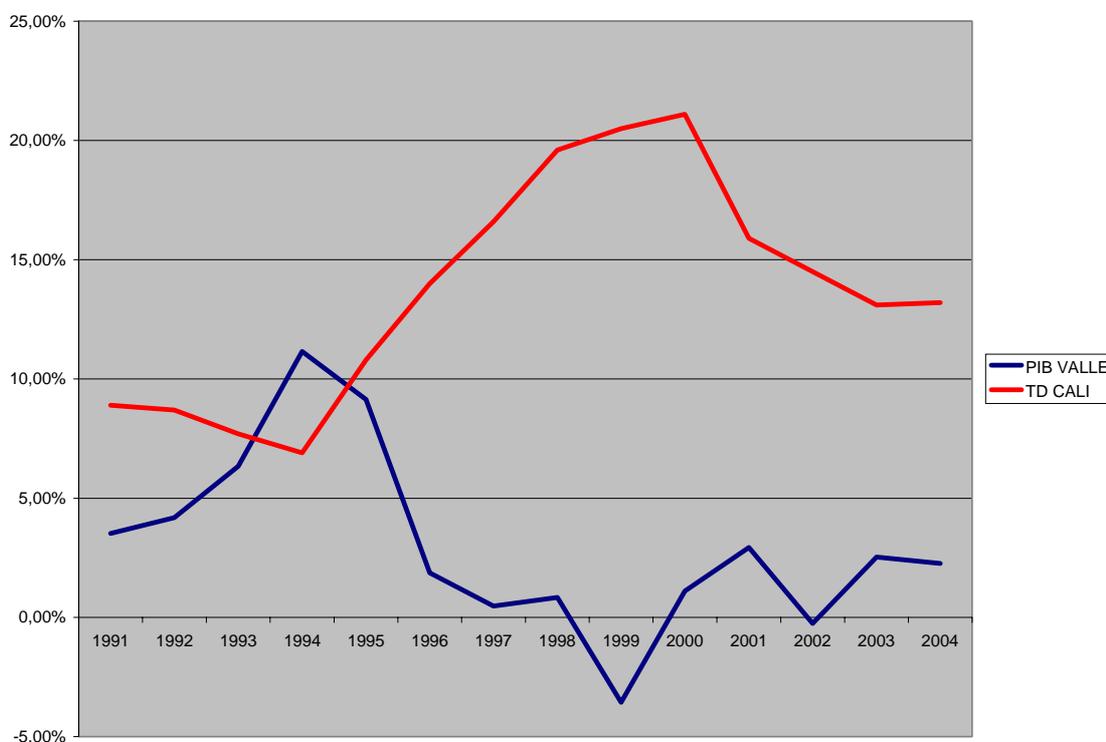


Fuente: DANE

La gráfica N° 15 evidencia, para el caso particular de Cali, lo que en la teoría plantea la curva de Phillips, la relación inversa entre la inflación y la tasa de desempleo. En este sentido la variación en el nivel de precios en la economía caleña se confirma como una variable procíclica, mientras que la tasa de desempleo por el contrario es una variable de anticíclica, tal se puede observar en la gráfica N° 16.

Mientras la tasa de desempleo en Cali alcanza el punto más bajo del período analizado en el año de 1994, el crecimiento del PIB departamental tiene para el mismo año la máxima tasa de incremento con más de un 10%. De la misma manera, la máxima tasa de desempleo de la capital del departamento se presenta entre los años 1999 y 2000, con un nivel de variación en la producción total del mismo de - 4%.

Gráfica N° 16
TASA DE DESEMPLEO (Cali) Vs. CRECIMIENTO ECONÓMICO (Valle)
(Porcentaje)



Fuente: DANE

5.3 CORRELACIÓN ENTRE VARIABLES

A sabiendas de que un coeficiente de correlación parcial entre dos variables mide el grado de afinidad en el comportamiento de las mismas, a continuación se presenta la matriz de coeficientes de correlación parcial entre el conjunto de las variables presentadas en el apartado 5.1.

	<i>PIB VALLE</i>	<i>PPC VALLE</i>	<i>VAR IPC CALI</i>	<i>TGP CALI</i>	<i>TO CALI</i>	<i>TD CALI</i>
<i>PIB VALLE</i>	1					
<i>PPC VALLE</i>	0,91034782	1				
<i>VAR IPC CALI</i>	0,603736478	0,633918686	1			
<i>TGP CALI</i>	-0,617618695	-0,609636045	-0,785421399	1		
<i>TO CALI</i>	0,096139089	0,069520388	-0,159311336	0,516801916	1	
<i>TD CALI</i>	-0,785701311	-0,74797567	-0,737982438	0,651868104	-0,311496863	1

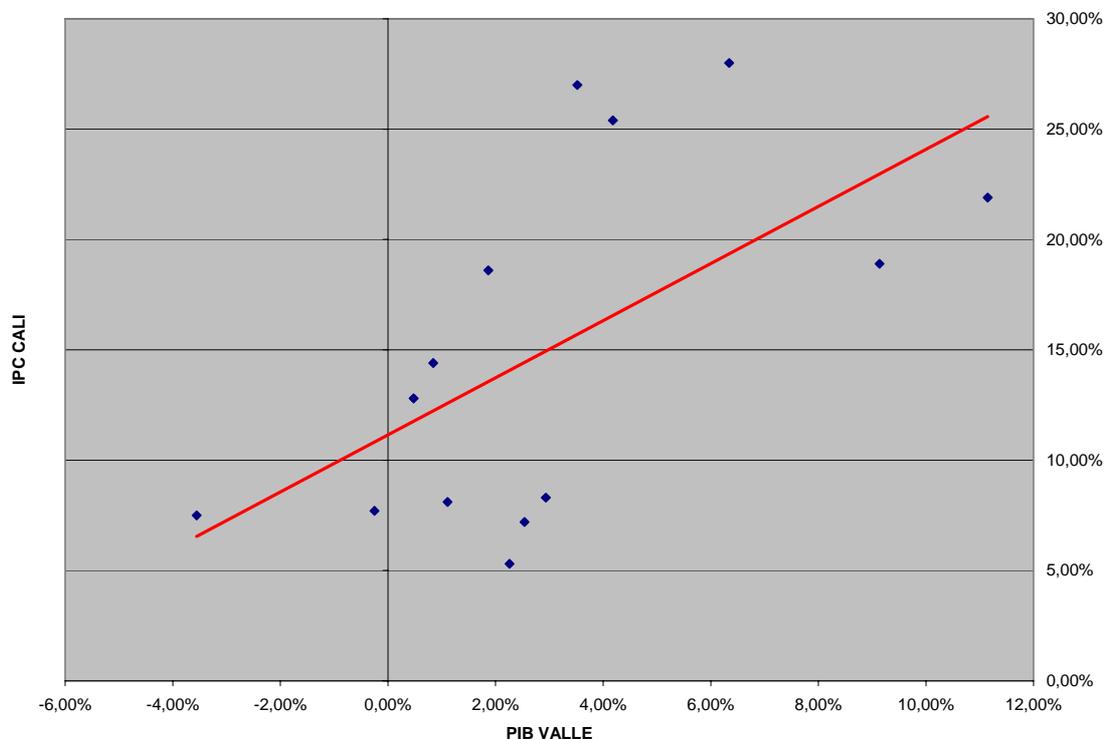
Las cifras obtenidas en la matriz reflejan al alto grado de correlación existente entre las variables crecimiento y desempleo con un - 78,57% (el signo negativo hace referencia a la relación inversa), así como entre el crecimiento y la inflación con un 60,37%, razones que permiten afirmar que las tres variables se entrelazan con claridad en el ciclo económico de la ciudad de Cali.

5.4 ANÁLISIS DE REGRESIÓN

5.4.1 INFLACIÓN Y CRECIMIENTO

El diagrama de dispersión presentado en la gráfica N° 15, confirma la relación directa (procíclica) entre la inflación y el crecimiento económico.

Gráfica N° 17
INFLACIÓN (Cali) Vs. CRECIMIENTO ECONÓMICO (Valle)
(Regresión Lineal Simple)



En la grafica 17 se podrá evidenciar que la regresión lineal simple entre estas dos variables, donde la inflación en Cali hace las veces de variable dependiente, permite concluir que en promedio por cada punto porcentual de crecimiento económico de la economía vallecaucana, para el período analizado, el nivel general de precios aumenta en promedio en un 1,29%.

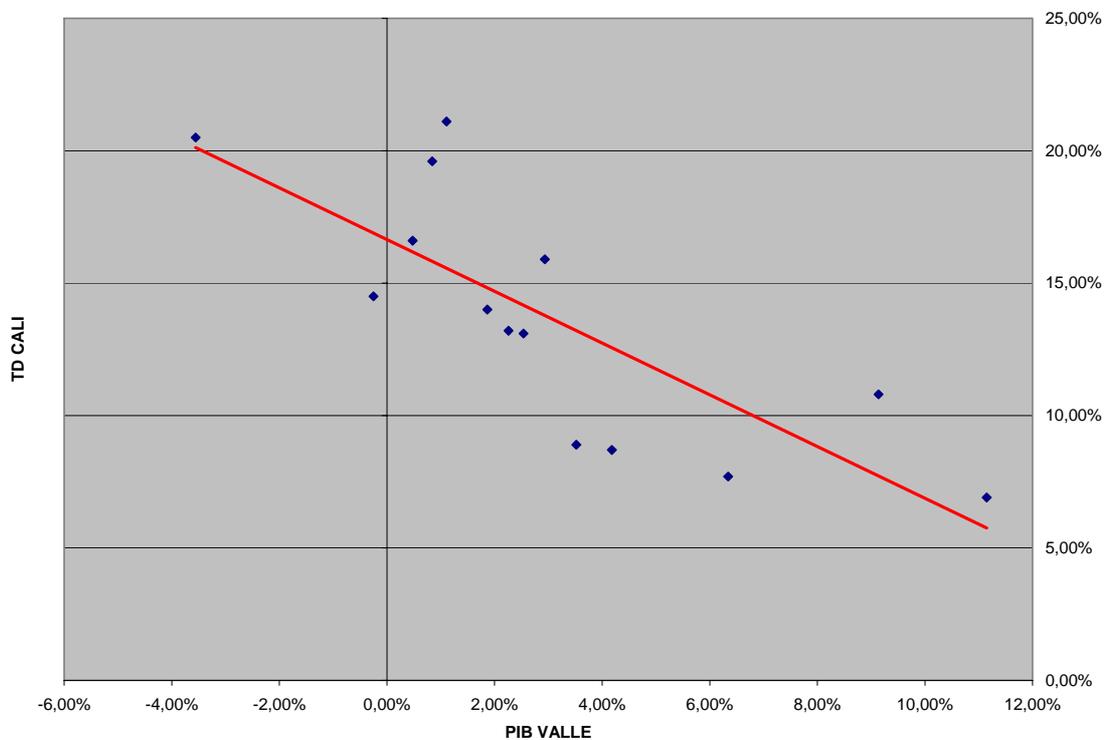
Esta regresión lineal, presenta niveles de significancia individual y conjunta adecuados, ya que el coeficiente de la pendiente supera la hipótesis de no significancia con un nivel superior al 97%, tal como lo reflejan los estadísticos t y p, de la misma manera que la hace el intercepto con una significancia superior al 99%.

Dependent Variable: INFCALI				
Method: Least Squares				
Sample: 1991 2004				
Included observations: 14				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
PIBVALLE	1.293578	0.493075	2.623490	0.0222
C	0.111481	0.023439	4.756128	0.0005
R-squared	0.364498	Mean dependent var	0.150786	
Adjusted R-squared	0.311539	S.D. dependent var	0.081289	
S.E. of regression	0.067448	Akaike info criterion	-2.423350	
Sum squared resid	0.054591	Schwarz criterion	-2.332056	
Log likelihood	18.96345	F-statistic	6.882702	
Durbin-Watson stat	0.596354	Prob(F-statistic)	0.022241	

5.4.2 DESEMPLEO Y CRECIMIENTO

Tal como lo plantea teóricamente la ley de Okun, el diagrama de dispersión de la gráfica N° 18 refleja la relación inversa que para la economía caleña existe entre los niveles de desempleo y crecimiento.

Gráfica N° 18
DESEMPLEO (Cali) Vs. CRECIMIENTO ECONÓMICO (Valle)
(Regresión Lineal Simple)



La regresión lineal simple obtenida entre estas dos variables, permite establecer que en promedio por cada punto porcentual de crecimiento económico de la economía vallecaucana, para el período analizado, la tasa de desempleo de la ciudad de Cali disminuye en promedio en un 0.97 %.

Esta regresión lineal, presenta niveles de significancia individual y conjunta adecuados, ya que el coeficiente de la pendiente supera la hipótesis de no significancia con un nivel superior al 99%, tal como lo reflejan los estadísticos t y p, al igual que para el intercepto. Finalmente, es importante resaltar que el coeficiente de determinación del modelo es del 58,54%.

Dependent Variable: TDCALI				
Method: Least Squares				
Sample: 1991 2004				
Included observations: 14				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
PIBVALLE	-0.976589	0.221962	-4.399810	0.0009
C	0.166459	0.010551	15.77597	0.0000
R-squared	0.617327	Mean dependent var		0.136786
Adjusted R-squared	0.585437	S.D. dependent var		0.047156
S.E. of regression	0.030362	Akaike info criterion		-4.019664
Sum squared resid	0.011062	Schwarz criterion		-3.928370
Log likelihood	30.13765	F-statistic		19.35833
Durbin-Watson stat	1.086966	Prob(F-statistic)		0.000866

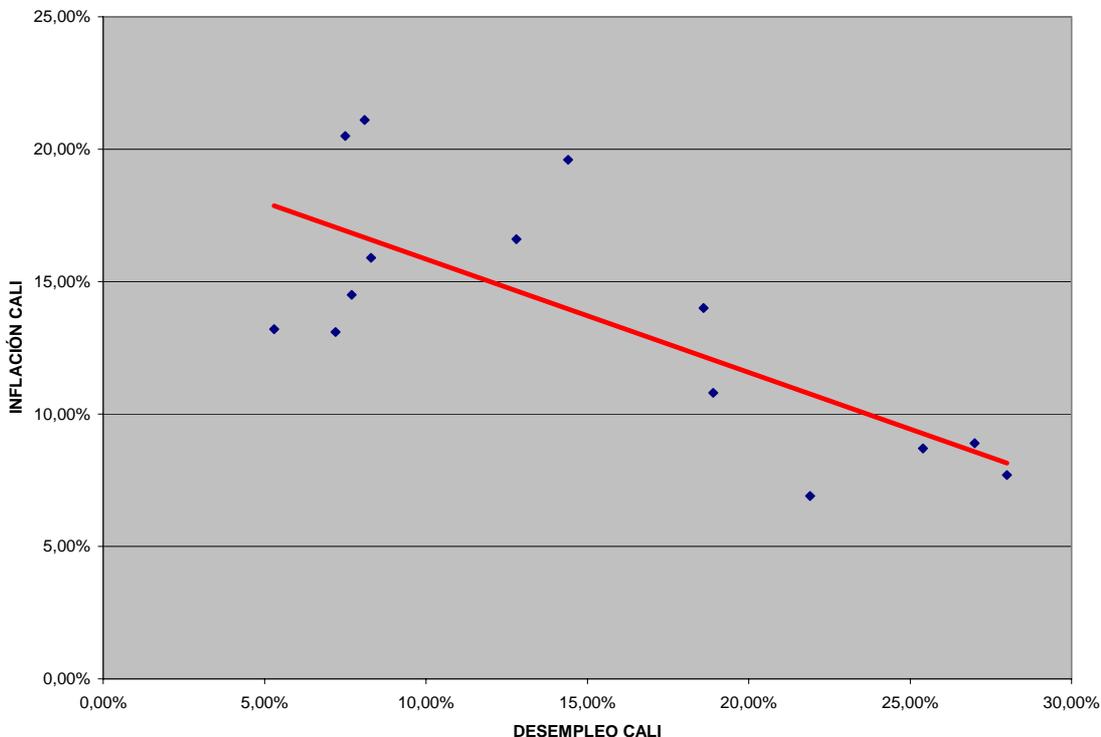
5.4.3 INFLACIÓN Y DESEMPLEO

De la manera como lo expone teóricamente la curva de Phillips, el diagrama de dispersión de la gráfica N° 19 refleja la relación inversa que para la economía caleña existe entre los niveles de desempleo y la tasa de inflación.

La pendiente negativa de la relación refleja el “trade off” equivalente a una disminución de la inflación en un 1,27%, por cada aumento de una unidad porcentual en el desempleo de Cali, o lo que es lo mismo, por cada punto de incremento en la inflación se logra una disminución del desempleo de la ciudad de un 0.8%.

Los estadísticos t y p, reflejan la significancia estadística de los resultados obtenidos para los dos estimadores, a niveles de confianza que superan el 99%. De la misma manera, el estadístico F, refleja la significancia conjunta de los estimadores, la cual también es superior al 99%.

Gráfica N° 19
INFLACIÓN (Cali) Vs. DESEMPLEO (Cali)
(Regresión Lineal Simple)



Dependent Variable: INFCALI				
Method: Least Squares				
Sample: 1991 2004				
Included observations: 14				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
TDCALI	-1.272146	0.335806	-3.788338	0.0026
C	0.324797	0.048402	6.710444	0.0000
R-squared	0.544618	Mean dependent var	0.150786	
Adjusted R-squared	0.506670	S.D. dependent var	0.081289	
S.E. of regression	0.057095	Akaike info criterion	-2.756629	
Sum squared resid	0.039118	Schwarz criterion	-2.665335	
Log likelihood	21.29640	F-statistic	14.35151	
Durbin-Watson stat	0.510320	Prob(F-statistic)	0.002584	

5.4.4 EL MODELO DE REGRESIÓN MÚLTIPLE

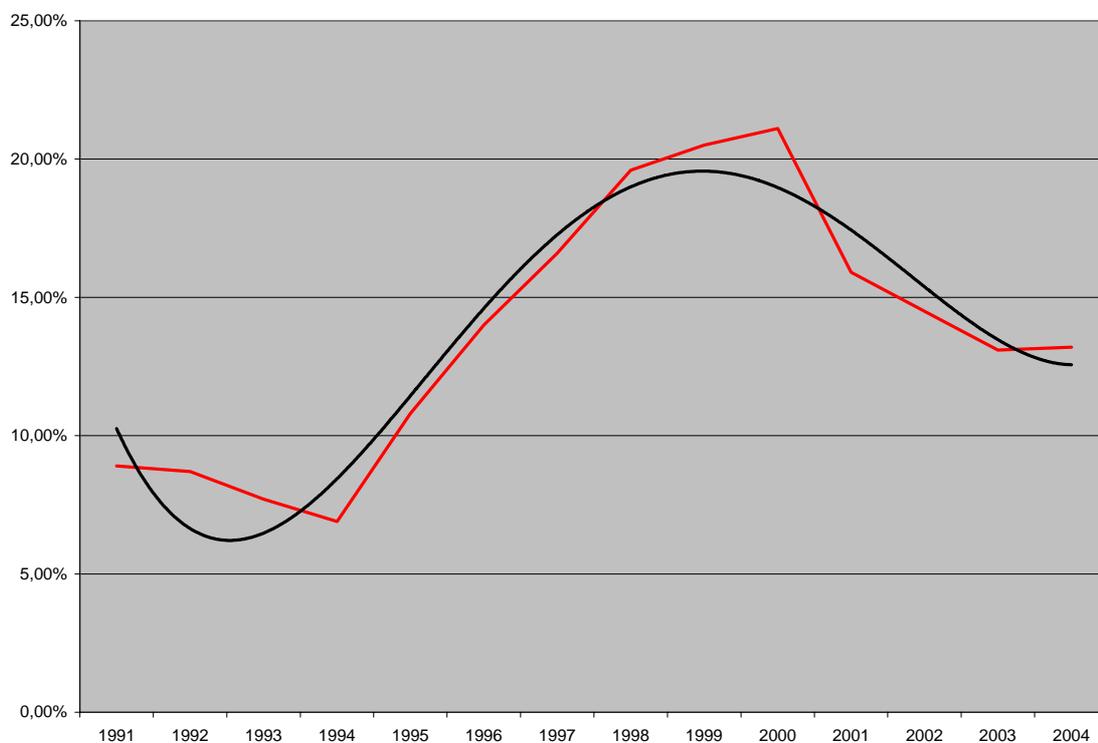
Al tomar en consideración la tasa de desempleo de Cali para el período en análisis (1991 – 2004), explicándola a través de un modelo de regresión lineal

múltiple en el cual se incluyan el crecimiento y la inflación como regresores, siguen siendo consistentes los resultados con los planteamientos de la teoría de los ciclos económicos.

Dependent Variable: TDCALI				
Method: Least Squares				
Sample: 1991 2004				
Included observations: 14				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
INFCALI	-0.240647	0.114706	-2.097952	0.0598
PIBVALLE	-0.665293	0.245771	-2.706970	0.0204
C	0.193287	0.015820	12.21806	0.0000
R-squared	0.726687	Mean dependent var		0.136786
Adjusted R-squared	0.676993	S.D. dependent var		0.047156
S.E. of regression	0.026801	Akaike info criterion		-4.213370
Sum squared resid	0.007901	Schwarz criterion		-4.076429
Log likelihood	32.49359	F-statistic		14.62342
Durbin-Watson stat	1.003088	Prob(F-statistic)		0.000797

Los coeficientes de regresión obtenidos (ambos con signo negativo) consolidan para el caso de la economía vallecaucana (y en específico la economía caleña) al desempleo como una variable anticíclica.

Gráfica N° 20
DESEMPLEO - CICLO ECONOMICO DE CORTO PLAZO - CALI
(Tasa de Desempleo – Tendencia Polinómica de 4° orden)



CAPÍTULO 6. CONCLUSIONES

En este documento se ha caracterizado brevemente la situación laboral de la zona metropolitana de Cali en el período comprendido entre los años de 1991 y 2004. Se deduce que la situación laboral de Cali es un poco más compleja que la del resto del país. Del estudio de la estructura laboral del área metropolitana se deduce que los estratos sociales más frágiles están constituidos por los más jóvenes, las mujeres y los bachilleres.

Otro hallazgo del trabajo es que la ampliación reciente del empleo se explica primordialmente por la ampliación del sector informal de la economía. Los trabajadores por cuenta propia no reciben usualmente prestaciones sociales y sus salarios son muy bajos. Por tanto, la calidad del trabajo presenta una tendencia al deterioro. Así, pues, una expansión del sector formal de la economía es una condición para el aumento del empleo y de la calidad del trabajo en la zona metropolitana de Cali. Sin embargo, en contra de la sabiduría convencional, no se debe esperar que la sola recuperación de un sector como el de la construcción sea la solución. En primer lugar, la construcción tiene una participación directa muy pequeña en el empleo total de la zona metropolitana y es poco probable que pueda arrastrar a las demás ramas de la actividad económica.

Por tanto, es necesaria una recuperación general más amplia del nivel de actividad económica nacional y regional para esperar una disminución significativa del desempleo en Cali. Esta conclusión se desprende del hecho de que la demanda de trabajo en el área metropolitana está concentrada en actividades que como el comercio, la industria manufacturera y los servicios dependen primordialmente de la demanda nacional y regional.

En este trabajo se planteó como hipótesis que existe una estrecha asociación entre actividad económica y empleo. También se plantea, como consecuencia de lo anterior, que el mayor nivel de desempleo en Cali en los últimos dos años se explica por la menor actividad económica del Valle del Cauca en el contexto nacional. La transformación de la desaceleración económica en recesión a principios del presente

año se relaciona con la política económica fiscalista del gobierno nacional. Simultáneamente, Cali sufrió un incremento de la carga impositiva por el aumento de los impuestos municipales, los cobros de valorización y el desmonte de los subsidios a los servicios públicos.

Como se pudo evidenciar a través del análisis estadístico descriptivo, los efectos del choque a la economía, del Valle del Cauca en general y de la ciudad de Cali en particular, desde principios de la década de los noventa hasta comienzos del año 1995 se tradujeron en un cambio en la estructura del desempleo. Al analizar los datos de dichos procesos, se puede afirmar que los efectos del choque son temporales y no permanentes, eliminando la hipótesis de la existencia de histéresis; lo cual refleja una eficiencia parcial de las políticas de flexibilización del mercado laboral.

Esta descripción estadística también permite aseverar, que en efecto existe un comportamiento cíclico en la actividad económica de la región vallecaucana con una longitud entre auge y auge cercana a la planteada por la teoría de los ciclos económicos de corto plazo, la cual para este caso particular es de aproximadamente 10 años.

Los análisis de correlación y de regresión lineal, también permiten inferir el claro comportamiento anticíclico de la variable desempleo y el evidente comportamiento procíclico de la variable inflación, con niveles de confianza estadística cercana al 99%, con lo cual queda confirmada de manera positiva la hipótesis planteada al principio del documento, según la cual existe una estrecha asociación entre la actividad económica del Valle del Cauca y los niveles de desempleo de la ciudad de Cali; pero es importante resaltar la inexistencia total o parcial de la histéresis.

No puede plantearse que el mercado laboral de Cali sea inflexible. La evidencia empírica permite sustentar que para el caso analizado se cumplen además de los planteamientos teóricos de los ciclos económico, los lineamientos establecidos en otros elementos teóricos tomados en consideración tales como la Curva de Phillips y la ley de Okun, las cuales para el período de estudio siguen una función lineal, preferente a la no lineal, reflejada en un mayor coeficiente de determinación.

La tasa natural de desempleo de el Área Metropolitana de Cali es más elevada que a nivel nacional (incluso comparada con muchas regiones del país), lo cual hace urgente la aplicación de medidas de política económica que permitan su reducción. Para reducir el desempleo de largo plazo es importante crear y fortalecer instituciones intermediadoras del mercado laboral (por ejemplo el SENA), que permitan reducir el gran impacto del componente friccional (60% del nivel natural aproximadamente).

Para reducir el nivel de desempleo estructural es necesario prestar importante atención al desempleo juvenil, para ello es recomendable generar opciones laborales estables para los jefes de hogar, de modo que los jóvenes no se vean en la necesidad de ofrecerse como mano de obra secundaria en el mercado de trabajo, y garantizar su acceso a entidades educativas.

Los grupos más afectados por el desempleo han sido en su orden, jóvenes, mujeres e individuos con educación secundaria. Es importante, por lo tanto, reenfocar los estudios a nivel nacional, para que retomen su mirada hacia los factores de tipo estructural que generan el desempleo, para de esta forma poder corregir el problema desde su raíz y con medidas efectivas, y no más con fórmulas de corto plazo.

Así, es imprescindible la presencia de voluntad política que reactive la inversión en educación, y así genere mayores y mejores oportunidades a corto y largo plazo para los individuos; de esta manera teniendo Cali una fuerte vocación industrial y cercanía con el océano pacífico, puede incrementar su actividad económica, al incrementar la producción de bienes transables internacionalmente competitivos, lo cual puede lograrse con una administración municipal que se comprometa en los planes de desarrollo a capacitar la población vallecaucana en proyectos de inserción productiva en el mercado internacional.

BIBLIOGRAFÍA

- AHUMADA, C. (1996), El modelo neoliberal y su impacto en la sociedad colombiana. El Ancora Editores, Bogotá, Colombia. Capítulo 1.
- ALCALDIA DE SANTIAGO DE Cali, Plan de Desarrollo del Municipio de Santiago de Cali.
- ARANGO THOMAS, Luís Eduardo y Carlos Esteban Posada Posada. El desempleo en Colombia. Coyuntura Social. Bogotá, May 2001.
- BANCO DE LA REPUBLICA, DANE, CÁMARA DE COMERCIO DE Cali Y ANDI. Valle del Cauca. Informe de coyuntura Económica Regional III trimestre de 2002.
- BLANCHARD, Olivier (2000). Macroeconomía. Mc Graw Hill, Barcelona.
- BORISOV, Zhamin, El Diccionario de Economía Política. Recuperado el día 13 noviembre de 2006, <http://www.eumed.net/cursecon/dic/bzm/index.htm>.
- BOUND, John y HOLZER, Harry J, 1993. "Industrial Shifts, Skills Levels, and the Labor Market for White and Black Males," The Review of Economics and Statistics, MIT Press, vol. 75(3).
- BRÍÑEZ, Olga (2004). "Determinantes de la tasa de Entrada al Desempleo para el Área Metropolitana De Santiago Cali 1988-2000". Centro de Investigación y Documentación Socio Económica, CIDSE. Universidad del Valle.
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Capital humano y señalización: evidencia para el área metropolitana de Cali, 1988-2000", Economía y Sociedad, Revista de la Facultad de Ciencias Sociales y Económicas de la Universidad del Valle, No. 6, 2004
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Capital Humano y Señalización: evidencia para el área metropolitana de Cali, 1988-2000".
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Capital humano y señalización: evidencia para el área metropolitana de Cali 1988-2000", Documento de Trabajo No. 65, CIDSE, Universidad del Valle, 2003.
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Determinantes de la duración del desempleo en el área metropolitana de Cali 1988-1998", Archivos de Macroeconomía, No. 218, Departamento Nacional de Planeación, Bogotá, Marzo de 2003.
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Determinantes de la participación en el mercado de trabajo del área metropolitana de Cali en diciembre

de 1998”, Documentos de Trabajo No. 56, CIDSE, Universidad del Valle, Mayo de 2001.

- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, “Estructura y evolución del desempleo en el área metropolitana de Cali, 1988-1998: ¿existe histéresis?”, Economía y Sociedad, Revista de la Facultad de Ciencias Sociales y Económicas de la Universidad del Valle, No. 3, 2002
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, “Evolution and structure of unemployment in the metropolitan area of Cali 1988-1998. Does the unemployment rate present hysteresis?” Colombian Economic Journal, Vol. 2, N° 1, 2004
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, “La participación en el mercado de trabajo: componentes micro y macroeconómicos”, Anuario de Investigaciones, No. 2, CIDSE, Universidad del Valle, 2002.
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, “La tasa de retorno de la educación: teoría y evidencia micro y macroeconómica en el área metropolitana de Cali 1988.2000”, Documento de Trabajo No. 66, CIDSE, Universidad del Valle, 2003.
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, “La tasa de retorno de la educación en presencia de externalidades pecuniarias endógenas”, Documentos de Trabajo No. 55, CIDSE, Universidad del Valle, Diciembre de 2000.
- CASTELLAR, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, “Una aproximación econométrica a la tasa de retorno social de la educación”, Economía y Sociedad, Revista de la Facultad de Ciencias Sociales y Económicas de la Universidad del Valle, No. 1, 2001.
- CID (2002), panorama laboral Colombiano: Alto desempleo, ingresos precarios, Observatorio de coyuntura Socioeconómica No 11 Bogota.
- CLEMENT, Joseph Juglar (1862). “*Las crisis comerciales y su reaparición periódica en Francia, Inglaterra y Estados Unidos*”.
- CONTRALORIA GENERAL DE LA REPUBLICA. Colombia: Entre la exclusión y el desarrollo. Propuestas para transición al Estado Social de Derecho. Alfa omega. Bogota, julio 2002.
- DANE Y UNIVERSIDAD JAVERIANA. Subempleo y Bienestar Social, Bogota, Editorial 2000
- DANE, Encuesta Nacional de Hogares. Encuesta continua de hogares. Varias Etapas.

- Departamento de Investigaciones Estudios y Proyectos (DIEP) de la Confederación General del Trabajo (CGT) 1991 "*Ajuste macroeconómico y costo social en Colombia*". Mec. Bogotá.
- ECHEVERRY, JUAN CARLOS, ANDRÉS ESCOBAR Y MAURICIO SANTA MARÍA: "Tendencia, Ciclos y Distribución del Ingreso en Colombia" 1960-2002, editorial Oveja Negra.
- ESTEY, James Arthur 1960 "*Tratado sobre los ciclos económicos*". Fondo de Cultura Económica, México, 3ª Edición.
- FAJNZYLBER, Fernando 1989 "Sobre la impostergable transformación productiva de América Latina". *Pensamiento Iberoamericano* 16:85-129.
- GERMAIN, Ernest y GOUSSET, Pierre 1923. "*La Crisis*" (1980) Ediciones Era, México.
- GONZÁLEZ, M. L., 2001. "Colombia: Dimensiones Sociales de la Crisis". Processed, World Bank. Washington, D.C.
- HAMMAN, Franz A. y Alvaro RIASCOS 1998 "Ciclos económicos en una economía pequeña y abierta: una aplicación para Colombia". *Borradores de Economía* 89 abril/98, Banco de la República, Bogotá.
- IZQUIERDO, M. P. (editor) 1979 "*Los ciclos económicos largos. ¿Una explicación a la crisis?*". Akal Editor, Madrid
- JARAMILLO, Carlos Felipe 1994 "*Apertura, crisis y recuperación*". Tercer Mundo - Fonade, Sf. Bogotá D.C.
- JOSÉ IGNACIO URIBE, "Modelos econométricos de duración, el análisis de supervivencia y su aplicación al estudio del desempleo en el área metropolitana de Cali", Anuario de Investigaciones, CIDSE, No. 1, 2001, pp. 241-258.
- KALECKI, Michal 1956 "*Estudios sobre la Teoría de los Ciclos Económicos*"; Colección Demos, Ediciones Ariel, 1970.
- KALMANOVITZ, Salomón 1977 "*Ensayos sobre el desarrollo del capitalismo dependiente*". Editorial Pluma, Bogotá.
- KEYNES, John Maynard 1936 "La Teoría general del empleo, el interés y el dinero". Ediciones Aosta, D.C.
- KONDRATIEFF, Nikolai D. 1926 "Los grandes ciclos de la vida económica; en "*Ensayos sobre el Ciclo Económico*"; Fondo de Cultura Económica, México, 2ª Edición, 1956.
- KYDLAND, Finn E 1990: "Business Cycles: Real Facts and a Monetary Myth". *Quarterly Review* Sprint 14 (2): 3–18, Federal Reserve Bank of Minneapolis.

- KYDLAND, Finn E., and Edward C. Prescott 1982: "Time to build and aggregate fluctuations"; *Econometric* 50 (6):1345-1370.
- LORA E., M. L. Henao (1995), Efectos económicos y sociales de la legislación laboral., Coyuntura Social, No. 13, noviembre.
- MONDRAGÓN, Héctor 1984 "*Ciclo, crisis y reactivación económica en Colombia*". Ed. Colombia Nueva. Bogotá.
- OIT. Conferencia Internacional del Trabajo (2005), 93a. Reunión, Ginebra. 2005. Proyecto de Informe. Comisión del Empleo de los Jóvenes.
- ORTIZ, CARLOS H. Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "La informalidad laboral en el área metropolitana de Cali 1992-1998". En *La Economía del valle del Cauca*, op. cit., 2000, pp. 84-113.
- ORTIZ, CARLOS H. Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Mercado laboral en el área metropolitana de Cali", capítulo del libro *La Economía del Valle del Cauca*, Observatorio Económico del Valle del Cauca, No. 2, primer trimestre de 2000, pp. 71-83.
- ORTIZ, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Características de la Informalidad Urbana en las diez Principales Áreas Metropolitanas de Colombia: 1988-2000". Documento de Trabajo No. 80. CIDSE, Universidad del Valle, 2004
- ORTIZ, CARLOS Y JOSÉ IGNACIO URIBE, "Industrialización, Informalidad y Comercio Internacional". Documento de Trabajo No. 75. CIDSE, Universidad del Valle, 2004.
- POSADA P. Carlos Esteban 1999 "Los ciclos económicos colombianos en el siglo XX" *Borradores de Economía* 126. Banco de la República, Bogotá.
- POSADA, Carlos y ARANGO (2002), Luis E. "La Participación Laboral en Colombia" En *Borradores de Economía*, No. 217. Banco de la República.
- RALPH Nelson Elliott (1938), publicó "Principio de la Onda" .
- ROSIER, Bernard 1987 "*Les Théories des Crises Économiques*"; Éditions La Découverte, Paris.
- SÁNCHEZ F. SALAS M., NUPIA O. (2003). "Ciclos Económicos y Mercado Laboral en Colombia" en *Archivos de Macroeconomía* No. 228, Julio de 2003.
- SANTAMARIA, Mauricio y ROJAS, Norberto 2001. "La participación laboral": ¿Qué ha pasado y que podemos esperar? *Archivos de economía DNP*. Documento 146
- SCHUMPETER, Joseph 1935 "Análisis del Cambio Económico". "*Ensayos sobre el ciclo económico*". Fondo de Cultura Económica. México, 2ª edición, 1956.

- SCHUMPETER, Joseph Alois 1911, "Theory of Economic Development" (Teoría del crecimiento económico).
- SCHUMPETER, Joseph Alois 1954, "History of Economic Analysis".
- SMITH, Adam 1776 La investigación sobre: "La naturaleza y causas de la riqueza de las naciones"
- UNIVERSIDAD NACIONAL DE COLOMBIA. Estabilidad y flexibilidad del empleo en la década del noventa. Observatorio de Coyuntura Socioeconómica. Santa fe de Bogotá, Abril 2000.
- UNIVERSIDAD NACIONAL DE COLOMBIA. Panorama laboral colombiano. Alto desempleo, ingresos precarios. Observatorio de Coyuntura Socioeconómica. Bogotá, Febrero 2002.
- URIBE, JOSÉ IGNACIO Y CARLOS HUMBERTO ORTIZ Q, "Una Propuesta de Conceptualización y Medición del Sector Informal". Documento de Trabajo No. 76. CIDSE, Universidad del Valle, 2004.
- URIBE, JOSÉ IGNACIO Y LINA MARITZA GÓMEZ R, "Canales de Búsqueda de Empleo en el Mercado Laboral Colombiano 2003". Documento de Trabajo No. 77. CIDSE, Universidad del Valle, 2004.
- URIBE, JOSÉ IGNACIO, CARLOS HUMBERTO ORTIZ Q. Y JUAN BYRON CORREA F, "Determinantes de las Decisiones en el Mercado Laboral: La Decisión del ser Informal en Colombia 1988-2000". Documento de Trabajo No. 79. CIDSE, Universidad del Valle, 2004.
- URIBE, JOSÉ IGNACIO, JAVIER ANDRÉS CASTRO H. Y CARLOS HUMBERTO ORTIZ Q, "¿Qué tan Segmentado era el Mercado Laboral Colombiano en la Década de los Noventa?". Documento de Trabajo No. 78. CIDSE, Universidad del Valle, 2003.2004.

ANEXOS

ANEXO A
VARIACIÓN PORCENTUAL DEL IPC
COLOMBIA - CALI

ITEM	CALI	COLOMBIA
1991	27	32,4
1992	25,4	26,8
1993	28	25,1
1994	21,9	22,6
1995	18,9	19,5
1996	18,6	21,6
1997	12,8	17,7
1998	14,4	16,7
1999	7,5	9,2
2000	8,1	8,8
2001	8,3	7,7
2002	7,7	7,1
2003	7,2	6,5
2004	5,3	5,5

ANEXO B
PRINCIPALES VARIABLES E INDICADORES DE EMPLEO
COLOMBIA - CALI

AÑO	TGP		TO		TD		% PET		TS		IH		SEIC		SEII	
	CALI	COL	CALI	COL	CALI	COL	CALI	COL	CALI	COL	CALI	COL	CALI	COL	CALI	COL
1991	61,2	59,5	55,8	53,7	8,9	9,8	76,1	74,8								
1992	62,0	59,5	56,7	55,6	8,7	9,2	76,3	75,0								
1993	62,1	60,2	57,3	55,3	7,7	7,8	77,6	75,2								
1994	59,8	59,0	55,7	55,8	6,9	7,6	77,6	75,4								
1995	58,4	59,4	52,1	55,5	10,8	8,7	77,7	75,6								
1996	58,3	59,1	50,2	53,0	14,0	12,0	77,7	75,6								
1997	63,8	59,9	53,2	54,1	16,6	12,1	77,7	76,1								
1998	65,3	61,0	52,5	52,9	19,6	15,0	78,0	75,9								
1999	66,8	63,3	53,1	52,3	20,5	20,1	78,1	76,6								
2000	69,9	64,9	55,3	51,9	21,1	20,5	77,1	77,0								
2001	68,3	63,9	57,4	51,9	15,9	18,7	77,1	76,5	37,7	29,3	18,8	13,1	2,9	3,8	28,2	22,6
2002	67,2	64,0	57,5	52,3	14,5	18,3	77,4	76,7	33,0	32,5	10,5	14,0	2,8	3,7	23,4	25,5
2003	68,8	64,2	59,8	53,1	13,1	17,3	77,7	77,1	36,7	31,9	13,5	12,7	2,9	3,5	30,1	25,7
2004	66,2	62,8	57,5	52,8	13,2	16,0	78,0	77,4	32,1	30,7	11,4	12,9	2,5	3,4	25,5	23,7
2005	68,1	62,5	60,4	53,4	11,4	14,5	78,2	77,7	37,8	31,2	16,2	11,9	2,9	3,7	29,1	24,9

ANEXO C
CRECIMIENTO ECONÓMICO
VARIACIÓN PORCENTUAL DEL PIB TOTAL Y DEL PIB PERCÁPITA
COLOMBIA - CALI

AÑO	PIB TOTAL		PIB PERCÁPITA	
	VALLE	COLOMBIA	VALLE	COLOMBIA
1991	3,52%	2,37%	1,75%	0,32%
1992	4,18%	4,35%	2,40%	2,29%
1993	6,34%	5,71%	4,53%	3,66%
1994	11,15%	5,15%	3,31%	3,14%
1995	9,14%	5,20%	7,26%	3,31%
1996	1,87%	2,06%	0,00%	0,10%
1997	0,48%	3,43%	-1,36%	1,45%
1998	0,84%	0,57%	-0,95%	-1,31%
1999	-3,56%	-4,20%	-5,23%	-5,96%
2000	1,11%	2,92%	-0,61%	1,14%
2001	2,93%	1,47%	1,20%	-0,29%
2002	-0,25%	1,93%	-1,90%	0,16%
2003	2,53%	3,86%	-0,11%	2,11%
2004	2,26%	4,87%	0,50%	3,15%